

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
(НИУ «БелГУ»)

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
Кафедра мировой экономики

**РАЗВИТИЕ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА
ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ
(НА ПРИМЕРЕ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ)**

Выпускная квалификационная работа
обучающегося по направлению подготовки 38.03.01 Экономика
очной формы обучения, группы 09001517
Бельтюкова Даниила Игоревича

Научный руководитель:
к.э.н., доцент кафедры
мировой экономики
Шалыгина Н.П.

БЕЛГОРОД 2019

СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	3
Глава 1. Теоретические основы исследования экспортного потенциала регионов	8
1.1 Внешнеэкономическая деятельность: понятие, виды и сущность ..	8
1.2 Регион в системе внешнеэкономических связей	13
1.3 Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации	18
Глава 2. Исследование экспортного потенциала отечественных товаропроизводителей на примере Белгородской области	24
2.1. Анализ динамики внешней торговли РФ	24
2.2. Особенности внешнеэкономической деятельности товаропроизводителей Белгородской области.....	29
2.3. Исследование состояния внешней торговли и эффективности использования экспортного потенциала Белгородской области	35
Глава 3. Перспективы развития и направления стимулирования экспортного потенциала региона.....	44
3.1. Ключевые проблемы и факторы, сдерживающие развитие экспорта	44
3.2 Перспективы развития экспортного потенциала Белгородской области.....	50
Заключение	55
Список использованных источников	59
Приложения	66

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность выбранной темы характеризуется стремительным развитием мировой экономики и высокой значимостью внешнеэкономической деятельности для развития национальной экономики. В связи с чем, в современных условиях глобализации и интернационализации экономики, налаживание внешнеэкономических связей является приоритетной задачей государств для создания благоприятных условий проведения внешнеторговых операций отечественных производителей и их иностранных партнеров. Экспортная деятельность по отношению к импортной имеет более значимый характер, с точки зрения эффективности проведения внешнеторговой политики, тем самым вынуждая государства оказывать защиту отечественных товаропроизводителей от иностранных конкурентов и стимулировать ведение экспортных операций со стороны первых. Анализ экспортной деятельности Белгородской области позволит выявить слабые и сильные стороны, а также проблемы и факторы, оказывающие влияние на экспортный потенциал региона.

Степень разработанности проблемы развития внешнеэкономической деятельности и экспортного потенциала является крайне низкой и в тенденции быстрого изменения экономической ситуации региона и страны несет редко обновляемый характер. Однако, данная проблема в сегменте страны имеет высокую степень разработанности со стороны отечественных исследователей таких как: Прокушев Е.В., Дынкин А.А., Евченко Н.Н., Косьмин Е.А., Новикова О.Е., Пузакова Е.П., Покровская В.В., Прищепа М.Ю., Саутиева Т.Б., Блудова С.Н., Головина П.П., Гришина Т.В., Добринова Н.В., Рыбалкин В.Е., Потенко Л. И., Моисеев В.В., Оболенский В.П., Тихонова И.Б., Фигурнова Н.П., Хасбулатова Р.И. и ряд других отечественных исследователей.

Также данная проблематика описывалась в работах различных зарубежных авторов и изданиях, таких как: Сальваторе Д., Юрген фон Хаген, Бу-

ти М., Потерба Д., Савона П., Балдессарри М., Фратиани М. и другие зарубежные авторы.

Целью данной научно-исследовательской работы является анализ внешнеэкономической деятельности Белгородской области, в частности оценка её экспортного потенциала и определение факторов, оказывающих наибольшее влияние на изменения экспорта, рассматриваемого в динамике.

Для достижения поставленной цели в рамках данной научно-исследовательской работы были поставлены и решены следующие задачи:

- 1). изучить теоретические основы внешнеэкономической деятельности;
- 2). оценить участие региона во внешнеэкономических связях;
- 3). определить источники нормативно-правовой базы регулирующих внешнеэкономическую деятельность;
- 4). проанализировать внешнеторговую деятельность РФ в динамике;
- 5). определить особенности внешнеэкономической деятельности региона;
- 6). дать анализ изменениям внешнеторговой структуры региона и оценить эффективность использования экспортного потенциала;
- 7). определить факторы, оказывающие наибольшее влияние на экспорт региона и России;
- 8). оценить перспективы развития экспортного потенциала региона на основании проведенного анализа.

Объект исследования - развитие внешнеэкономической деятельности Белгородской области, в частности определение экспортного потенциала в условиях сложившихся внешнеэкономических и политических отношениях.

Предмет исследования –деловые отношения, возникающие в процессе ведения внешнеэкономической деятельности товаропроизводителей Белгородской области.

Методологической основой в рамках данной научно-исследовательской работы выступали научные и прикладные работы отечественных и зарубежных ученых в сфере изучения внешнеэкономической деятельности, внешней

торговли, внешнеэкономических связях, эффективности проведения экспортной и импортной политики государств, а также определения экспортного потенциала стран и регионов. Посредством изучения данных работ были определены основные понятия, касающиеся исследования данной тематики, основные методологические постановления и положения органов таможенной статистики. В рамках данной научно-исследовательской работы были использованы такие математические и статистические методы как: метод экстраполяции, метод эконометрического прогнозирования, построение линии тренда на основе полиномиальной функции, метод определения корреляционной зависимости показателя с различными факторами и другие эконометрические методы.

В данной научно-исследовательской работе в основу исследования брались информационно-статистические данные из таких баз данных как: Министерство экономического развития Российской Федерации, Федеральная служба государственной статистики, Федеральная таможенная статистика, Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Белгородской области, Министерство экономического развития Российской Федерации, Правительства Белгородской области, Аналитического центра при правительстве РФ, Российского экспортного центра, UNECE Statistical Database, Trade statistics for international business development.

Нормативно-правовой базой в рамках исследования выступают законодательные и нормативные акты Российской Федерации, международные соглашения и конвенции, постановления и распоряжения Правительства РФ и Белгородской области, регламентирующие вопросы в области регулирования внешнеэкономической деятельности Белгородской области и России.

Теоретическая значимость данной научно-исследовательской работы раскрывается в возможности развития современных исследований в области экономики, связанные с определением экспортного потенциала и изучением внешнеэкономической деятельности, а также источниками её регулирования в российской экономике.

Практическая значимость работы заключается в возможности использования полученных аналитических данных при анализе структуры, направления экспортной деятельности и оказывающих на её изменения факторов, а также определения тенденции её дальнейшего развития путем проведенного эконометрического прогнозирования.

Основные хронологические рамки периода исследования лежат в промежутке от 2016 до 2018 годов, однако для получения более полной картины изменения динамики некоторых показателей и построения более точной модели прогнозирования временной промежуток увеличивался от 2011 до 2018 годов.

Полученные выводы и рекомендации в данной научно-исследовательской работе могут быть реализованы правительством Белгородской области в направлении развития внешнеэкономической деятельности региона, и в частности, увеличения экспортного потенциала товаропроизводителей в области.

Выпускная квалификационная работа состоит из 73 страниц и включает в себя введение, три главы, заключение, список использованных источников и приложения.

Во введении обоснована актуальность темы выпускной квалификационной работы, указана степень научной разработанности, определены цели, задачи, объект и предмет исследования, методология исследования, определены источники получения информации и статистических данных, раскрыты теоретическая и практическая значимость, указаны хронологические рамки исследования и направления реализации полученных выводов и предложений.

В первой главе «Теоретические основы исследования экспортного потенциала регионов» дается определение внешнеэкономической деятельности, её основные виды и сущность, определяется значения Белгородской области в системе внешнеэкономических связей, а также описывается национальная и международная нормативно-правовая база в области регулирования ВЭД.

Вторая глава «Исследование экспортного потенциала отечественных товаропроизводителей на примере Белгородской области» проводится анализ внешней торговли России и Белгородской области, определяются особенности ведения внешнеэкономической деятельности последней, также подробно рассматривается экспортная деятельность региона, оценивается экспортный потенциал отечественных товаропроизводителей и проводится прогнозирования будущих показателей экспорта Белгородской области.

Третья глава «Перспективы развития и направления стимулирования экспортного потенциала региона» выявляет факторы, оказывающие наибольшее влияние на экспортную деятельность товаропроизводителей Белгородской области, указываются перспективы развития экспортного потенциала региона и даются рекомендации для увеличения экспортного потенциала.

Список использованных источников содержит 60 наименований работ отечественных и зарубежных ученых по данной тематике, положенных в основу данной выпускной квалификационной работы.

Выпускная квалификационная работа содержит 5 таблиц, 10 рисунков и 8 приложений.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНОВ

1.1 Внешнеэкономическая деятельность: понятие, виды и сущность

В современных условиях для развития экономики одним из важнейших движущих факторов является развитие международных экономических отношений, основными формами которых выступают внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность. В связи с чем появляется необходимость в четком определении данных понятий.

Внешнеэкономические связи – это международные, хозяйственные, торговые, политические, информационные отношения, обеспечивающие обмен товарами, различные формы экономического и научно-технического сотрудничества, специализацию, кооперацию производства, совместное предпринимательство, оказание услуг, проведение валютных и финансово-кредитных операций [34, с. 31-32].

Развитие внешнеэкономических связей между странами является двигателем для международного разделения труда, которое в свою очередь совершенствует, как мировую, так и внутреннюю экономику стран, путем более рационального использования ресурсов в процессе производства и обмена.

Внешнеэкономическая деятельность – это процесс реализации внешнеэкономических связей путем осуществления торгового обмена, совместного предпринимательства, оказания услуг, различных форм экономического и научно-технического сотрудничества, проведения валютных и финансово-кредитных операций [34, с. 33].

При упоминании внешнеэкономической деятельности имеется в виду деятельность отечественных субъектов предпринимательской деятельности на мировом рынке, а также зарубежные организации, ведущие деятельность на территории Российской Федерации.

Основной отличительной чертой внешнеэкономической деятельности от внешнеэкономических связей является то, что ВЭД осуществляется на уровне производственных структур, то есть фирм, организаций, предприятий или объединений, которые в свою очередь могут осуществлять внешнеэкономическую деятельность основываясь на самостоятельном выборе целевого внешнего рынка, иностранного партнера, экспортно-импортной товарной номенклатуры, самостоятельно но не противореча законодательству определять цену и стоимость контракта, а также объемов и сроков поставки[12, с. 98-101].

Широкое применение и развитие внешнеэкономической деятельности получило в следствии перехода к рыночной экономике, в основу которых вошла предпринимательская деятельность, структурная связь с производством и не менее важной экономической и юридической независимостью от различных ведомств и министерств.

В развитии внешнеэкономической деятельности ключевыми факторами выступают:

1. Неравномерность экономического развития различных стран мира.

Что характерно поскольку каждые страны имеют различные отраслевые структуры, уровни их развития отраслей, таких как промышленность, сельское хозяйство, сферы обслуживания и что более важно страны имеют свою специализацию в экономике, поскольку именно специализация экономики позволяет сделать рывок в развитие внешней торговли.

2. Различие в людских, сырьевых, финансовых ресурсах.

Данный фактор и характеризуется за счет международного разделения труда, поскольку на современном этапе развития экономики миграция трудоспособной части населения стран является необходимым фактором и обусловлено тем, что многие страны нуждаются в притоке рабочей силы, а некоторые страны имеют переизбыток рабочей силы. Исходя из чего сформировалась необходимость в появлении Международной организации труда

(MOT).

3. Характер политических отношений.

Не секрет, что дружественные политические отношения способствуют усилению внешнеэкономических связей и прогрессированию внешнеэкономической деятельности, в тоже время и негативное обострение во внешнеэкономических отношениях способствует снижению или прекращению экономических отношений между странами.

4. Различный уровень научно-технического развития.

Кооперация в научно-технической деятельности обусловлена тем, что обмен такими ресурсами, как студенты, ученые, преподаватели, а также проведения совместной научной деятельности способствует ускорению научно-технического прогресса и развитию экономики.

5. Особенности географического положения, природных и климатических условий.

Как отмечалось ранее, основные виды внешнеэкономической деятельности:

- Внешняя торговля;
- Международные валютные и финансово-кредитные отношения;
- Международная производственная специализация и кооперация[26, с. 63].

Внешняя торговля представляет собой процесс совершения обмена между странами товарами, работами, услугами, информацией, результатами интеллектуальной деятельности. Внешняя торговля является ключевым показателем эффективности внешнеэкономической деятельности.

Основные формы внешнеторговой деятельности:

- Экспорт;
- Импорт;
- Реэкспорт;
- Реимпорт.

Международные валютные и финансово-кредитные отношения совершаются путем так называемой миграции капиталов с целью получения прибыли от предпринимательской деятельности или же дивидендов. Также деятельность, связанная с предоставлением прямых иностранных инвестиций, то есть различные капиталовложения в иностранные предприятия, которые обеспечивают инвестору контроль за ними с целью получения доступа к новейшим технологиям и разработкам, приближения производства к рынкам сбыта, обход протекционистских барьеров и тд.

Не менее важной формой международных финансово-кредитных отношений является движение ссудного капитала, а именно международные кредиты. Более конкретнее данную операцию можно в зависимости от экономического содержания разделить на два основных сектора. Первый – мировой денежный рынок, который определяет спрос и предложение ссудного капитала, а также выступает как международное платежное или покупательное средство. Второй – мировой рынок капиталов, который в свою очередь подразделяется на кредитный рынок и рынок ценных бумаг[38, с. 27].

Международная производственная кооперация и специализация представляет собой сотрудничество в сфере технологического разделения труда между различными странами. Формами такого сотрудничества могут выступать предоставление различного рода лицензий, совместное производство, подрядная кооперация и тд. Данный вид внешнеэкономической деятельности характеризуется такими чертами как регулярностью, долгосрочностью, стабильностью производственных связей на основании условий договоров.

Сущность внешнеэкономической деятельности заключается в том, что основным принципом данного вида деятельности является коммерческий расчет, в основе которого лежат финансовая и хозяйственная самостоятельность, а также самоокупаемость посредством собственной валютно-финансовой и материально-технической возможностью[16, с. 323].

Значительную роль стоит уделить принципу валютной самоокупаемости, в основе которого лежат валютные поступления от продаж экспортируе-

мых товаров, работ или услуг на внешнем рынке. Такие средства образуют валютный фонд участника внешнеэкономической деятельности. Главной особенностью которого является возможность открывать валютный счет в одной или нескольких любых иностранных валютах (мультивалютный счет). При открытии валютного счета с несколькими иностранными валютами участник ВЭД, может позволить себе избежать конверсии одной валюты в другую, а также дополнительных расходов, связанных с обменными валютными операциями.

Также для получения дополнительных процентов в счет увеличения различных валютных средств, а также получения преимуществ на получение инновационного финансирования и банковских кредитов участник ВЭД может хранить валютные средства на депозитном счету.

При открытии валютного счета для участника внешнеэкономической деятельности открывается параллельно два счета: транзитный и текущий. От реализации экспорта товаров, работ или услуг валютная выручка первоначально зачисляется на транзитный счет, после чего обязательным этапом является продажа на внутреннем рынке, полученный остаток в дальнейшем перечисляется уже на текущий валютный счет[22, с. 133].

На внутреннем валютном рынке России источником валютных поступлений являются валютная выручка, которая поступает от продажи товаров, работ, услуг как в форме средств безналичного расчета, так и за наличную валюту.

Также ранее полученная участником ВЭД наличная валюта может зачисляться на валютные счета без ограничений в уполномоченные банка в виде неиспользованных остатков.

Следует отметить, что банки не начисляют проценты на валютные средства, которые находятся на транзитном счете, а могут зачислять на средства находящиеся на текущем счете, только в том случае если банки имеют доходы от валюты находящейся на данном счете от размещения их на международном валютном рынке.

Таким образом, на современном этапе развития экономических отношений для наиболее эффективного и рационального использования экономических, производственных, социальных и других ресурсов в рамках глобализации и интернационализации экономических процессов является ведение внешнеэкономической деятельности, а также установления внешнеэкономических связей между государствами, которые играют ключевую роль для роста экономики в сложившихся на мировом рынке условиях.

1.2 Регион в системе внешнеэкономических связей

Эффективное функционирование хозяйственного комплекса любого региона предусматривает наличие внешнеэкономических связей, посредством внешней торговли региона активизируется функция преодоления ограниченности всевозможных ресурсов и компенсировать недоскональность внутреннего рынка как региона, так и страны в целом. Наличие внешнеторговых связей позволяет субъектам предпринимательской деятельности региона использовать импортное сырье для достижения более высокого качества или же для сокращения издержек, что в последствии может позволить составить большую конкуренцию на внешнем и внутреннем рынках.

Согласно законодательству Российской Федерации, субъекты страны вправе самостоятельно заключать различного рода соглашения с правительствами иностранных государств, что в свою очередь дает возможность субъектам РФ, лично определять направления экономического развития посредством таких соглашений [45, с. 57].

Так на данный момент действуют 10 соглашений о сотрудничестве Белгородской области с различными иностранными государствами:

- Соглашение об экономическом сотрудничестве между Черниговской областью Украины и Белгородской областью Российской Федерации (от 10 февраля 1994 года);

- Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между исполнительным комитетом Днепропетровского областного Совета народных депутатов и администрацией Белгородской области Российской Федерации (от 16 января 1995 года);
- Соглашение о сотрудничестве между администрацией Белгородской области Российской Федерации и Луганской областной государственной администрацией и Луганским областным советом Украины (от 12 июля 1999 года);
- Соглашение между Администрацией Белгородской области Российской Федерации и Харьковской областной государственной администрацией Украины о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве (от 6 декабря 2001 года);
- Соглашение о создании Еврорегиона «Слобожанщина» (от 7 ноября 2003 года);
- Соглашение между Правительством Белгородской области Российской Федерации и Донецкой областной государственной администрацией Украины о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве (от 3 августа 2005 года);
- Соглашение «О принципах экономического, научно-технического и культурного сотрудничества между Белгородской областью и Опольским воеводством» (июль 1994 года);
- Соглашение между Администрацией Белгородской области Российской Федерации и Администрацией Старозагорской области Республики Болгария о торгово-экономическом, научно-техническом, культурном и гуманитарном сотрудничестве (от 28 сентября 1999 года);
- Соглашение о долгосрочном сотрудничестве между Гродненской областью Республики Беларусь и Белгородской областью Российской Федерации (от 12 июня 1996 года);

- Соглашение между Правительством Белгородской области (Российская Федерация) и Правительством Республики Беларусь о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве (от 18 сентября 2015 года)[51].

Прежде всего главным индикатором эффективности развития внешнеэкономической деятельности является сальдо торгового баланса, то есть разность между экспортом и импортом региона. Профицит экспорта над импортом показывает, что регион находится в более самостоятельном положении и способен в большей мере обходиться продукцией внутрирегионального или внутригосударственного производства нежели потреблять импортную продукцию, также данная тенденция указывает на конкурентоспособность цен и качества отечественной продукции. В тоже время, в случаях дефицита экспорта перед импортом это указывает на импортозависимость региона и его неспособность самостоятельно обеспечивать собственное потребление и производить конкурентоспособную продукцию, или же на отрицательную реализацию экспортного потенциала региона[51].

Стоит отметить, что Белгородская область занимает важное место с внешнеэкономической и географической точки зрения место нахождение, поскольку находится в приграничной зоне с Украиной, что дает отличную возможность региону для участия во внешнеэкономических связях и деятельности. Наличие приграничной связи с другим государством дает возможность Белгородской области для авто и железнодорожного сообщения, что в свою очередь позволяет самостоятельно осуществлять и с меньшими логистическими затратами экспортно-импортные операции, как с Украиной, так осуществлять транзит[51].

В сложившейся за последние 5 лет внешнеполитической обстановки в России, реализация полномасштабного логистического потенциала Белгородской области отсутствует, так как наложение санкций со стороны значительного числа государств мирового сообщества снизило объем экспортно-импортных операций с данными странами, что в свою очередь повлекло к

спаду внешнеэкономических связей и деятельности, как региона так и в целом России.

Нахождение в условиях постоянной подверженности санкциям со стороны мирового сообщества дало толчок к началу политики импортозамещения государством ряда продукции, а поскольку Белгородская область имеет в большей мере сельскохозяйственную и агропромышленную специализацию, то и развитие региона получилось в данном направлении.

Также следует отметить, что основным экспортным товарным направлением для Белгородской области является экспорт в большей мере черных металлов, железной руды и масложировой продукции.

В свою очередь со стороны правительства был подписан Федеральный закон от 28 июня 2014 года №172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» основными направлениями долгосрочного развития до 2025 года были разработка ряда региональных программ по повышению уровня экономико-социальной жизни населения, развитию инновационной деятельности, что стало значимым фактором для развития внутренней и внешней деятельности, поддержанию со стороны государства предпринимателей малого и среднего бизнеса.

Особое внимание в Белгородской области стали уделять развитию и поддержанию инновационной деятельности, основываясь на данных правительства региона, который показывают, что на январь 2018 года в электронной системе было зарегистрировано 8918 проектов, 1378 из которых реализуется, 211 проектов находятся на стадии разработки и 4430 проектов были успешно реализованы.

Вузы Белгородской области активно занимаются международным сотрудничеством в рамках обмена студентами, совместной реализации научно-исследовательской и инновационной деятельности, а также проведению различных форумов.

Не менее важную роль следует уделить миграции рабочей силы, что характерно для приграничных регионов и несет положительное влияние для

экономики региона и страны, поскольку до 98% мигрантов получивших патенты занимаются в сфере строительного бизнеса, налоговые отчисления от их деятельности регулярно пополняют консолидированный бюджет Белгородской области. Основная доля мигрантов приходится на граждан Украины, Молдовы и Узбекистана[35, с. 156].

В 2018 году Белгородская область заняла 1 место среди регионов Российской Федерации по производству сельхоз продукции на душу населения, 1 место среди регионов России по уровню газификации, 2 место среди регионов Центрального-федерального округа по добычи полезных ископаемых, 3 место среди регионов ЦФО по деятельности обрабатывающих производств, 4 место среди регионов России по строительству и вводу жилья, 1 место в ЦФО по поддержке и развитию малого бизнеса, 3 место среди регионов России по устранению административных барьеров, 5 место в России по количеству зарегистрированных предприятий и 8 место среди регионов России с минимальными инвестиционными рисками [51].

Однако, в сложившейся тенденции осложнения внешнеполитических связей со странами Западной Европы и Северной Америки, которые являются основными источниками притока иностранных инвестиций в РФ за январь-сентябрь 2018 составили 2,4 млрд. долл. США, а за аналогичный период в 2017 году 25,8 млрд. долл. США, и как упоминалось ранее Белгородская область вошла в десятку наиболее инвестиционно-привлекательных регионов России попав в группу второго уровня привлекательности IC2 [51].

Таким образом, внешнеэкономические связи Белгородской области являются важным условием для развития экономики региона в рамках государственных программ по социально-экономическому развитию Белгородской области, путем налаживания внешних отношений, которые предполагают сотрудничество для ведения совместных внешнеторговых операций, научно-исследовательской деятельности и других форм международных отношений.

1.3 Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации

В основе нормативно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности в РФ и её субъектах лежи комплексный подход, который сочетает в себе нормативно-правовые акты из различных кодексов, законов, указов, постановления и распоряжения Правительства Российской Федерации. При осуществлении операций связанных с внешнеэкономической деятельностью важной особенностью является наличие четкого нормативно-правового обеспечения в государстве, а также степень участия государства в заключении всевозможных международных правовых соглашения в сфере ВЭД, поскольку на стыке разнообразия нормативно-правовой базы разных государств часто образуются споры, разрешения которых носит проблематичный с правовой точки зрения характер [34, с. 59-60].

Осуществление внешнеэкономической деятельности, как упоминалось выше, несет сложный характер с правовой точки зрения, поскольку затрагивает интересы и законодательство двух и более стран, в связи с чем возникает сложность определения источником регулирования ВЭД.

Исходя из того, что внешнеэкономическая деятельность несет предпринимательский характер, то есть основной целью является получение прибыли посредством реализации товаров, работ, услуг через таможенную территорию РФ, только исходя из этой выдержки в определении ВЭД, можно сделать вывод о том, что данная деятельность уже регулируется Гражданским кодексом, Налоговым кодексом и кодексом Евразийского экономического союза. Помимо прочего, существуют международные договора участие в подписании которых или же последующее присоединении к ним приняла и Российская федерация, так можно выделить Конвенцию ООН о договорах международной купли-продажи, которая была принята в 1980 году в Венне, которая затронула и сферу ВЭД, а именно в ней говорилось о том, что договоры купли-продажи будут считаться международными, только в случае если коммерческое предприятие любой из сторон находится за границей.

Классифицировать источники регулирования внешнеэкономической деятельности можно следующим образом:

- Международно-правовое регулирование ВЭД;
- Государственное регулирование ВЭД;
- Негосударственные средства регулирования ВЭД[27, с. 75].

Иерархия правового регулирования в Российском и международном законодательстве строится таким образом, что приоритетными нормами регулирования к внутригосударственным являются нормы международных права, принятые Российской Федерацией, однако на деле многие государства, в том числе и Россия, пренебрегают международным правом в пользу внутригосударственного[46, с. 124].

В основе международно-правовых актов регулирования внешнеэкономической деятельности, которые регламентируют особенности осуществления такой деятельности лежат, прежде всего, Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА. Особенностью таких принципов является то, что они могут применяться ко всем коммерческим договорам, что делает их шире нежели Венскую конвенцию. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА являются источником *lex mercatoria* и представляют собой универсальный свод правил.

Также в международном праве применяется и Монреальская конвенция о воздушных перевозках, которая была создана на замену Варшавской конвенции 1929 года, данная конвенция была проведена в 1999 году, но вступила в силу лишь в ноябре 2003 года, после того как все государства выполнили все необходимые внутригосударственные процедуры.

Главной целью государственного регулирования внешнеэкономической деятельности является стимулирование деятельности участников ВЭД или в целях защиты отечественных субъектов предпринимательской деятельности, а также самой России.

Среди государственных методов регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации можно выделить:

- Методы таможенно-тарифного регулирования;
- Методы нетарифного регулирования;
- Различные ограничения и запреты на торговлю интеллектуальной собственностью и услугами;
- Меры, способствующие развитию внешней торговли административного и экономического характера[17, с. 12].

Основными источниками регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации являются:

- Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 01.05.2019) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» в данном законе описываются полномочия Российской Федерации и её субъектов в области регулирования внешнеторговой деятельности, так согласно данному документу ключевая роль в регулировании ВЭД возлагается на Правительство РФ которое обеспечивает проведение единой торговой политики, вводит экспортно-импортные ограничения и тд.[7];
- Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение N 1к договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза подписанного 11.04.2017) в котором регламентируются отношения связанные с перемещением товаров через таможенную границу, также на основании которого проводятся таможенные процедуры, определяется таможенная стоимость и тд.[5];
- Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998N146-ФЗ (ред. от 01.05.2019) и Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N117-ФЗ (ред. от 01.05.2019) в которых регламентируются порядок и особенности обложения иностранных организаций, определяется возмещение НДС связанного с экспортной деятельностью, определяются налоговые ставки, а также описывается порядок устранения двойного налогообложения;
- Кодекс Российской Федерации об административных правона-

рушениях от 30.12.2001 N196-ФЗ (ред. 01.05.2019 с изменениями и дополнениями, вступившими в силу с 12.05.2019) в котором помимо прочего регламентируется ответственность физических и юридических лиц в сфере валютного законодательства и таможенного дела;

- Федеральный закон от 10.12.2003 N 173-ФЗ (ред. 25.12.2018) «О валютном регулировании и валютном контроле» в котором определяются основные принципы связанные с проведением валютных операций, определяются полномочия и функции органов валютного регулирования и контроля, а также права и обязанности лиц в отношении владения, пользования и распоряжении валютными ценностями и ответственность за их нарушения;

- Федеральный закон от 27.11.2010 N311-ФЗ (ред. от 28.11.2018) «О таможенном регулировании в Российской Федерации» в котором прописываются особенности таможенного регулирования в РФ в соответствии с законодательством ТК ЕАЭС которое предполагает регулирование дополнительных условий, требований и особенностей на основании национального законодательства[6];

- Федеральный закон от 08.12.2003 N165-ФЗ (ред. от 26.07.2017) «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров»;

- Федеральный закон от 18.07.1999 N 183-ФЗ (ред. от 13.07.2015) «Об экспортном контроле» в котором определяются основные принципы осуществления государственной политики, правовые основы деятельности правительственных органов в сфере экспортного контроля и устанавливаются права, обязанности и ответственность участников ВЭД;

- Федеральный закон от 09.07.1999 N 160-ФЗ (ред. от 31.05.2018) «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» в котором указываются гарантии прав иностранных инвесторов на инвестиции, доходы и прибыль от них и тд.;

- Закон Российской Федерации от 21.05.1993 N 5003 (ред. от 03.08.2018 с изменениями и дополнениями, вступившими в силу с

01.01.2019) «О таможенном тарифе» в котором прописаны основные термины, размеры ставок ввозных и вывозных таможенных пошлин, а также порядок их расчета и исчисления;

- Закон Российской Федерации от 07.07.1993 N 5338-1 (ред. от 25.12.2018) «О международном коммерческом арбитраже»;
- Федеральный закон от 04.01.1999 N 4-ФЗ (ред. от 13.07.2015) «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов Российской Федерации»;
- Указ президента Российской Федерации от 07.05.2012 N 605 «О мерах по реализации внешнеполитического курса Российской Федерации».

Помимо международного и государственного регулирования существует негосударственное регулирование внешнеэкономической деятельности, средствами такого контроля может выступать внутрикорпоративный контроль, с целью определения эффективности проведения финансовой, маркетинговой или контролем менеджмента организации. Политика такого контроля носит исключительно необязательный характер, однако зачастую является обязательным условием акционеров[32, с. 17].

Не менее важным средством негосударственного регулирования ВЭД является и аудит, который представляется в виде осуществления предпринимательской деятельности посредством проведения независимой проверки бухгалтерского учета и финансовой отчетности организаций.

Таким образом, можно сделать вывод, что внешнеэкономическая деятельность – это коммерческая деятельность, связанная с перемещением через таможенную границу товаров, работ, услуг с целью получения прибыли. Белгородская область является важным стратегическим субъектом Российской Федерации в сфере внешнеэкономической деятельности, поскольку является пограничной областью с автомобильным и железнодорожным сообщением с Украиной и возможностью выхода в страны Европейской зоны. Регион принимает активное участие в установлении внешнеэкономических связей с иностранными государствами, является регионом с низким уровнем инвести-

ционного риска, а также развивающимся агропромышленным, сельскохозяйственным и инновационным регионом. Правительством Белгородской области осуществляется планомерные действия по повышению уровня экономического и социального развития региона, посредством различных программ поддержки, грантов и субсидий. Регулирование внешнеэкономической деятельности осуществляется посредством международных-правовых актов, актов национального законодательства всех уровней, а также негосударственных учреждений, занимающихся контролем в соответствии с законодательством.

ГЛАВА 2. ИССЛЕДОВАНИЕ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА ПРИМЕРЕ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

2.1. Анализ динамики внешней торговли РФ

В современных условиях глобализации внешнеторговые операции являются неотъемлемой частью в экономическом развитии государств за счет экспортно-импортных операций. При анализе внешнеторговой деятельности следует уделить особое внимание доле чистого экспорта или сальдо внешнеторгового баланса, что определяется как разница величины экспорта с импортом; динамике и структуре экспортируемых и импортируемых товаров; проследить связь ВВП страны с изменениями чистого экспорта [34, с. 88].

Прежде всего необходимо рассмотреть показатели внешнеторгового оборота Российской Федерации за последние три года для определения динамики и сложившейся тенденции, показатели внешнеторгового оборота представлены в таблице 2.1.

Таблица 2.1

Структура и динамики внешней торговли Российской Федерации по методологии платежного баланса за период 2016-2018 гг., млн. долл. США

	2016	2017	2018	Отклонения 2018 к 2017		Отклонения 2017 к 2016	
Внешнеторговый оборот	473 203	591 672	691 690	100 018	116,90%	118 469	125,04%
Экспорт	281 709	353 547	443 070	89 523	125,32%	71 838	125,50%
Импорт	191 494	238 125	248 620	10 495	104,41%	46 631	124,35%
Сальдо торгового баланса	90 215	115 422	194 450	79 028	168,47%	25 207	127,94%
в том числе:							
Со странами дальнего зарубежья							
экспорт	241 675	303 393	386 697	83 304	127,46%	61 718	125,54%
импорт	170 827	212 775	222 231	9 456	104,44%	41 948	124,56%
сальдо торгового баланса	70 848	90 618	164 466	73 848	181,49%	19 770	127,90%
Со странами СНГ							
экспорт	40 034	50 154	56 373	6 219	112,40%	10 120	125,28%
импорт	20 667	25 351	26 389	1 038	104,09%	4 684	122,66%
сальдо торгового баланса	19 367	24 803	29 984	5 181	120,89%	5 436	128,07%

Источник: [53]

Исходя из приведенных данных (см. табл. 2.1) наблюдается тенденция

роста объема внешнеторгового оборота РФ, значительное увеличение экспорта в структуре внешней торговли, несмотря на ежегодное увеличение импорта, наблюдается темп роста сальдо торгового баланса, так по сравнению с 2017 годом в 2018 сальдо торгового баланса увеличилось на 79028 млн. долл. США, а темп роста составил 168% относительно показателей 2017 года. В 2018 году основной объем внешнеторговых операций пришелся на страны дальнего зарубежья и составил 608928 млн. долл. США, на долю которого приходится 88% от общего объема внешнеторговых операций в РФ. На долю внешней торговли РФ со странами СНГ приходится 12% от общего объема и составляет 82762 млн. долл. США, при том, что и со странами дальнего зарубежья и со странами СНГ наблюдается положительное сальдо торгового баланса.

Товарная структура экспорта Российской Федерации на основе статистических данных показывает более детальную картину изменения в динамике трех предшествующих лет, которая представлена в таблице 2.2.

Таблица 2.2

Структура и динамика экспорта товаров Российской Федерации за период 2016-2018 гг., млн. долл. США

	2016	2017	2018	Отклонения 2018 к 2017		Отклонения 2017 к 2016	
Топливо	166 165,09	212 068,77	286 998,66	74 929,89	135,33%	45 903,68	127,63%
Черные металлы	14 127,21	18 799,99	23 389,30	4 589,31	124,41%	4 672,78	133,08%
Зерно	5 611,45	7 491,66	10 464,42	2 972,76	139,68%	1 880,21	133,51%
Неклассифицированные товары	9 636,32	11 506,47	10 462,51	-1 043,96	90,93%	1 870,15	119,41%
Драгоценные металлы и камни	8 907,39	11 049,22	10 112,16	-937,06	91,52%	2 141,83	124,05%
Механическое оборудование	6 873,37	8 602,36	9 206,42	604,06	107,02%	1 728,99	125,15%
Древесина и продукция деревообработки	6 535,99	7 857,49	9 010,37	1 152,88	114,67%	1 321,50	120,22%
Удобрения	6 637,49	7 217,22	8 225,66	1 008,44	113,97%	579,73	108,73%
Алюминий	5 514,35	6 415,92	6 260,16	-155,76	97,57%	901,57	116,35%
Прочие товары	51 700,34	62 537,90	68 940,34	6 402,44	110,24%	10 837,56	120,96%
ВСЕГО	281 709	353 547	443 070	-	-	-	-

Источник: [53]

Существенных изменений в товарной структуре экспорта РФ за последние три года не было, большая часть экспорта приходится на топливо, что показывает характерную зависимость объемов внешнего товарооборота

России от топливной продукции и изменения цен на неё. Процентное соотношение товарной структуры экспорта Российской Федерации в 2018 году представлены на рисунке 2.1.

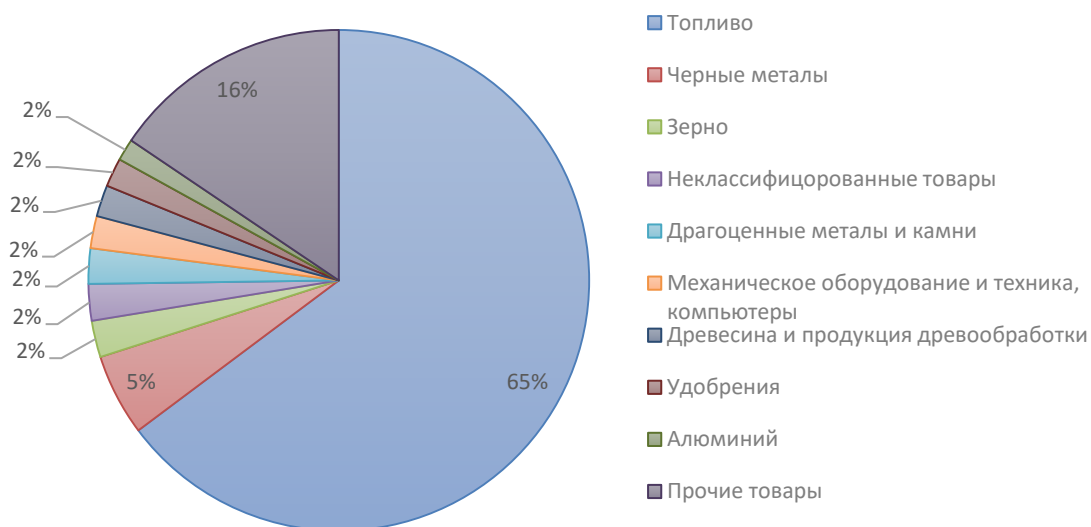


Рис.2.1. Удельный вес основных товаров, экспортируемых Российской Федерацией в 2018 году.

Источник: [37]

Как упоминалось ранее большая часть экспорта приходится на топливную продукцию с удельным весом 65% в 2018 году, что показывает достаточно сильную зависимость экономики России от данной товарной продукции, исходя из приведенных данных на рисунке основным направлением экспорта является промышленность. Одной из причин увеличения объема экспорта топливной продукции является стабилизация и постепенное повышение цен на нефтяную продукцию, после резкого снижения с 2014 года, а также в связи этим укрепления курса национальной валюты по отношению доллару США.

Экспортная структура показала, что промышленность является основным источником экспорта Российской Федерации, однако, импортная структура имеет абсолютно другую товарную структуру РФ и в большей мере может указывать на основные слабые стороны в отечественном производстве, что делает анализ импортной структуры важным аспектом в сегменте данной научно-исследовательской работе и результат анализа такой работы может быть использован на практике для устранения сложившихся проблем в эко-

номике страны и укажет на направления развития производства России, структура импорта России за последние три года показана в таблице 2.3.

Таблица 2.3

Структура и динамики импорта товаров в Российскую Федерацию за период 2016-2018 гг., млн. долл. США

	2016	2017	2018	Отклонения 2018 к 2017		Отклонения 2017 к 2016	
Машины, оборудование и транспортные средства	86 158,00	110 460,00	110 834,80	374,80	100,34%	24 302,00	128,21%
Продукция химической промышленности	33 814,00	40 298,00	45 472,60	5 174,60	112,84%	6 484,00	119,18%
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё	25 072,00	28 924,00	30 928,33	2 004,33	106,93%	3 852,00	115,36%
Металлы и изделия из них	11 898,00	16 283,00	17 801,19	1 518,19	109,32%	4 385,00	136,85%
Текстиль и обувь	10 988,00	13 574,00	15 464,16	1 890,16	113,92%	2 586,00	123,53%
Минеральные продукты	3 237,00	4 476,00	5 196,16	720,16	116,09%	1 239,00	138,28%
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	3 385,00	3 603,00	4 077,37	474,37	113,17%	218,00	106,44%
Прочие товары	16 942,00	20 507,00	18 845,40	-1 661,60	91,90%	3 565,00	121,04%
ВСЕГО	191 494	238 125	248 620	-	-	-	-

Источник: [53]

Структурный анализ в разрезе последних трех лет показывает востребованность со стороны Российской Федерации в продукции требующей высокой степени участия высококвалифицированной рабочей силы. Немалая доля импорта товаров в Российскую Федерацию приходится из трех стран, а именно Китая, Германии и США удельный вес импорта которых составляет 37% в 2018 году от суммарного импорта. Исходя из чего логично сделать вывод, о необходимости совершенствования технологического и производства требующего высокой степени участия высококвалифицированной рабочей силы, для снижения зависимости России от товаров таких категорий, а также перенаправления Российского экспорта в сторону технологически сложных товаров, поскольку ведущие страны мира делают уклон в сторону экспорта именно такой продукции, и снижения влияния сырьевой и энергетической продукции, которая создает высокую зависимость экономики государства от изменения цен и объема мирового потребления такой продукции.

Для определения эффективности реализации внешнеторговой политики России необходимо рассмотреть статистическую зависимость чистого экспорта (сальдо торгового баланса) с ВВП страны, которое будет отражать долю участия внешнеторговой деятельности государства в формировании ВВП [34, с. 157].

В условиях глобализации и прогрессирующего развития мировой экономики, внешняя торговля ряда развитых стран занимает важнейшую роль в формировании ВВП и создание новых экономических и торговых союзов между государствам ведет к благоприятным условиям для экспортно-импортной деятельности субъектов предпринимательской деятельности таких государств путем снижения таможенных тарифов, налогов, а также других тарифных и нетарифных мер.

Графическое определение динамики ВВП России и чистого экспорта за прошедший период, позволит проследить зависимость в изменении этих показателей, данная зависимость отображена на рисунке 2.2.

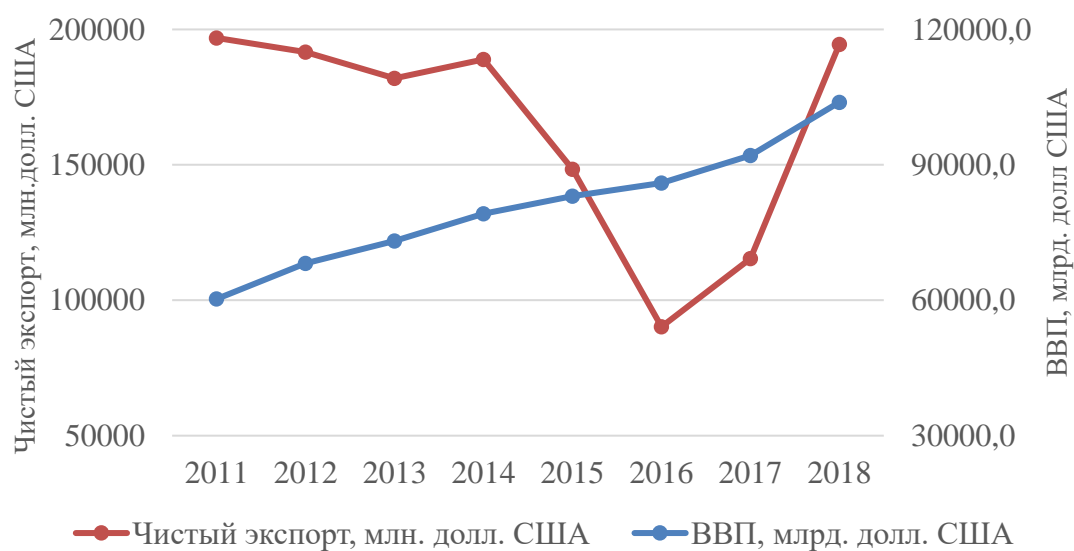


Рис.2.2. Динамика ВВП и чистого экспорта России за период 2011-2018 гг.

Источник: [53]

Колебания показателей чистого экспорта имеют значительно большую амплитуду относительно динамики ВВП РФ, однако изменения чистого экспорта лучше всего показывает изменения тенденции роста ВВП, поскольку

при спаде чистого экспорта замедляется рост ВВП, и соответственно при увеличении разницы экспорта над импортов влечет характерный рост ВВП, что показывает достаточную долю участия показателя чистого экспорта в динамики ВВП.

Кризис 2014-2016 года существенно сократил объемы чистого экспорта, поскольку криз этих лет были связан с резким обвалом цен на сырье, что как ранее упоминалось является основным источником экспорта России, который в свою очередь оказывает наибольшее влияние на национальную валюту РФ[28, с. 45].

Таким образом, внешняя торговля Российской Федерации имеет ряд сдерживающих факторов, которые несмотря на положительную динамику роста объёмов внешней торговли, а именно рост удельного веса экспорта во внешней торговли РФ. Зависимость Российской экономики от изменения мировых цен на топливно-сырьевые ресурсы и существенная доля в Российском импорте высокотехнологичной продукции и товаров производство которых имеет высокую степень сложности. В связи с чем, можно сделать вывод, что данные факторы указывают на слабые стороны в отечественной экономики, которые требуют особого внимания со стороны правительства.

2.2. Особенности внешнеэкономической деятельности товаропроизводителей Белгородской области

В современных условиях развития экономики для государств, занимающих большие территории характерно дифференцированное развитие социально-экономических показателей в регионах страны, что обусловлено разнообразием индивидуальных особенностей регионов. Поскольку Российская Федерация является самым крупным государством среди всех стран мира, но не является самой экономически развитой страной, располагается как в Европейской так и Азиатской части материка, большая часть территории РФ

является территорией постоянной мерзлоты, а также разнообразием климатических зон, то закономерно и различие в развитии и особенностях экономической деятельности регионов страны[14, с. 234].

На данный момент, главной особенностью внешнеэкономической деятельности товаропроизводителей Белгородская является осуществление лишь внешнеторговых операций, то есть экспортно-импортные операции.

Как ранее упоминалось, характерной особенностью для развития внешнеэкономической деятельности Белгородской области послужило пограничное положение региона, что с логистической точки зрения дает преимущества при осуществлении экспортно-импортных операций товаропроизводителей. Белгородская область граничит с тремя областями Украины: Харьковской, Сумской и Луганской суммарная протяженность которой составляет 540,9 км., а Белгородская таможня является одной из крупнейших в Центральном Регионе РФ, которая включает 11 таможенных постов, 3 отдела таможенного оформления, 8 автомобильных пунктов пропуска, 6 железнодорожных, а также воздушный пункт пропуска – Белгородский аэропорт международного значения.

По данным Белгородских таможенных органов в 2018 году оформление экспортно-импортных поставок осуществляли 1210 участников ВЭД, из которых 438 участников занимались экспортной деятельностью, а 961 – импортом[48].

Расположенность Белгородской области в Европейской части России также является одной из особенностей, поскольку регионы Европейской части России имеют более развитую инфраструктуру нежели Дальневосточный и Сибирские регионы. В добавок к этому, характерной особенностью Центральных регионов России является их густонаселенность, которая сопровождается большей степенью потреблением товаров, что в свою очередь создает благоприятные условия для предпринимательской деятельности, в частности и внешнеэкономической деятельности[22, с. 26].

Также, как ранее выяснилось, Белгородская область входит в группу регионов с низким уровнем инвестиционного риска, что стимулирует приток как отечественных так и иностранных инвестиций в различные сферы предпринимательской деятельности региона, что ускоряет рост экономического развития региона и его производителей, в следствии чего повышает их конкурентоспособность на внутреннем и внешнем рынках. За период 2007-2017 годов в основной капитал было проинвестировано 1300 млрд. рублей, из которых 139,2 млрд. рублей в 2017 году. Приоритетными отраслями инвестирования являются горно-металлургический комплекс, машиностроение, пищевая промышленность, сельское хозяйство, биотехнологии, фармацевтика, IT-технологии и туризм. За последние 5 лет в Белгородской области были задействованы 15 крупных иностранных инвестиционных проектов из таких стран как: США, Германия, Индия, Франция, Австралия, Новая Зеландия, Италия, Голландия и Финляндия. Завершили своё действие 13 проектов, а оставшиеся 2 проекта реализуются по производству индейки для Итальянской компании GruppoVeronesi и проект по производству противотуберкулезных препаратов для Индийской компании MacleodsPharmaceuticalsLtd[51].

Климатические условия Белгородской области позволяют развивать производство сельскохозяйственной продукции, которая также участвует во внешнеторговой деятельности региона, так например, ГК «ЭФКО» занимает лидирующие позиции как в Белгородской области, так и в России по производству и поставка на внешний и внутренний рынок подсолнечного масла, среди отечественных масло-жировых производителей. В Белгородской области находится значительная доля производства Агропромышленного холдинга «Мираторг», которая занимается сельскохозяйственной деятельностью и, в частности, находится предприятие по убою и переработки свинины мощностью 300 тыс. тонн продукции в год[46, с. 321].

Однако, основная доля товаропроизводителей занимающейся внешне-экономической деятельностью приходится на горно-металлургический комплекс суммарный объем экспорта которого варьируется от 60-80% в динамич-

ке от всего экспорта региона. Такова доля горно-металлургического комплекса характерна поскольку Белгородская область имеет в наличие запасов природных ресурсов, в большей степени благодаря тому, что Курская магнитная аномалия (далее - КМА) является одним из самых крупнейших мировых железорудных бассейнов с запасом 30 млрд. тонн из предположительных 180 млрд. тонн мировых запасов железной руды. Расположение КМА и на территории Белгородской области позволяет производителя в регионе удовлетворять часть нужд не только на внутреннем рынке, но и выходить на мировой рынок экспорта горно-металлургической продукции.

Основными экспортерами в Белгородской области являются:

- АО «ОЭМК»
- АО «Лебединский ГОК»
- ООО «КРЦ «ЭФКО-КАСКАД»»»
- ОП ООО «Логистик-ПРОФИ»
- ООО «Белгородская соляная компания»
- ЗАО «ОСКОЛЦЕМЕНТ»
- ОП ООО «ЮКОН Логистик»
- ООО «БЕЛГОРСЛОД»
- ООО «Металлинвестгрупп»
- ООО «Славянка-торг»

Крупнейшие экспортеры Белгородской области, как говорилось ранее, занимаются горно-металлургической и аграрной промышленностью. По данным таможенной статистики в 2018 году за январь-август большая часть экспорта приходится на долю 3-х компаний: АО «ОЭМК», АО «Лебединский ГОК» и ООО «КРЦ «ЭФКО-КАСКАД»»»», которые кроме последней занимаются горной и металлургической промышленностью, а последняя занимается в большей мере экспортом подсолнечного масла и другой масложировой продукцией. Неизменность основных экспортеров Белгородской области говорит об их значимости для развития внешнеэкономической дея-

тельности региона, а также об зависимости внешней торговли Белгородской области от эффективности реализации данными предприятиями их внешне-торговой политики и ставит руководство региона в такое положение при котором, последние имеют необходимость в стимулировании внешнеэкономической деятельности данных предприятий, а также необходимость поиска новых источников развития экспортной деятельности региона для его защиты.

Товарная структура импорта в Белгородской области значительно не отличается от импорта Российской Федерации, которая представлена в таблице 2.4.

Таблица 2.4

Товарная структура импорта Белгородской области за период 2016-2018 гг, млн. долл. США

Структура товаров	2016	2017	2018	Отклонения 2018 к 2017		Отклонения 2017 к 2016	
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	112,6	140,2	153	12,80	109,13%	27,60	124,51%
минеральные продукты	46,1	51,5	48,2	-3,30	93,59%	5,40	111,71%
продукция химической промышленности	203,1	258	287,2	29,20	111,32%	54,90	127,03%
кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	1,5	1,3	1,2	-0,10	92,31%	-0,20	86,67%
древесина и целлюлозно-бумажные изделия	19,5	27,2	24,7	-2,50	90,81%	7,70	139,49%
текстиль, текстильные изделия и обувь	27,8	27,6	25	-2,60	90,58%	-0,20	99,28%
металлы и изделия из них	464,4	457,9	337,1	-120,80	73,62%	-6,50	98,60%
машиностроительная продукция	438	539,3	512	-27,30	94,94%	101,30	123,13%
прочие товары	89,4	106,9	95,5	-11,40	89,34%	17,50	119,57%
ВСЕГО	1 402,40	1 610,00	1 484,00	-	-	-	-

Источник: [44]

В динамике импорта Белгородской области наблюдается колебания возрастания и убывания объемов импорта, а также растет и убывает показатели отдельных товарных групп, так например к 2018 году систематически наблюдается рост импорта продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья, продукции химической промышленности, а также машиностроительной продукции. В добавок наблюдается снижение объемов импорта ко-

жевенного сырья, пушнины и изделий из них, текстиля, текстильных изделий и обуви, а также металлов и изделий из них.

Более детально рассматривая товарную структуру в целях определения удельного веса отдельных групп товаров в общем импорте, которая графически изображена на рисунке 2.3.

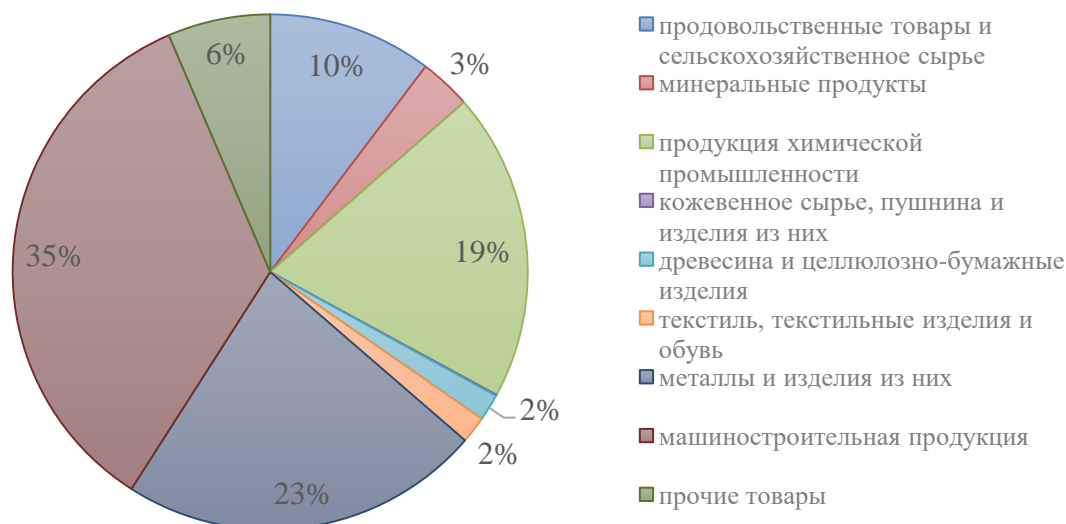


Рис. 2.3. Структура импорта товарной продукции Белгородской области в 2018 году.

Источник: [44]

Рассматривая товарную структуру импорта Белгородской области в разрезе удельного веса долей товаров, можно заключить, что она в большей степени совпадает со товарной структурой импорта РФ, и указывает на недостатки в производстве машиностроительной продукции, изделий из металлов и продукции химической продукции, которые связаны с высоким уровнем технологической сложности в производстве.

Таким образом, особенности внешнеэкономической деятельности товаропроизводителей заключаются в наличии на территории Белгородской области части КМА и других природных ресурсов, которые позволяют добывать и реализовывать достаточное количество горно-металлургической продукции для внутреннего рынка, но и дает возможность реализовывать данную продукцию на внешних рынках. В тоже время, импортная составляющая Белгородской области не несет значительных изменений от обще Российской импортной структуры.

2.3. Исследование состояния внешней торговли и эффективности использования экспортного потенциала Белгородской области

Внешняя торговля является основным видом внешнеэкономической деятельности товаропроизводителей Белгородской области, что характерно из-за ряда упомянутых выше факторов и особенностей региона. Исследования и анализ динамики состояния внешней торговли – неотъемлемая часть научно-исследовательской деятельности с целью повышения эффективности экономического развития предпринимателей в регионе, а также оценки факторов, влияющих на внешнюю торговлю и определения экспортного потенциала товаропроизводителей[34, с. 221].

Согласно ранее приведенным данным (см. табл.2.4) ситуация с импортом в Белгородской области за последние три года остается практически без изменений, а объемы импорта колеблются от 1,4 до 1.6 млрд. долл. США в год, при сохраняющемся сальдо торгового баланса.

Более полная картина отображается в динамике за больший период времени (см. Приложение 1), графическое изображение приведено на рисунке 2.4.

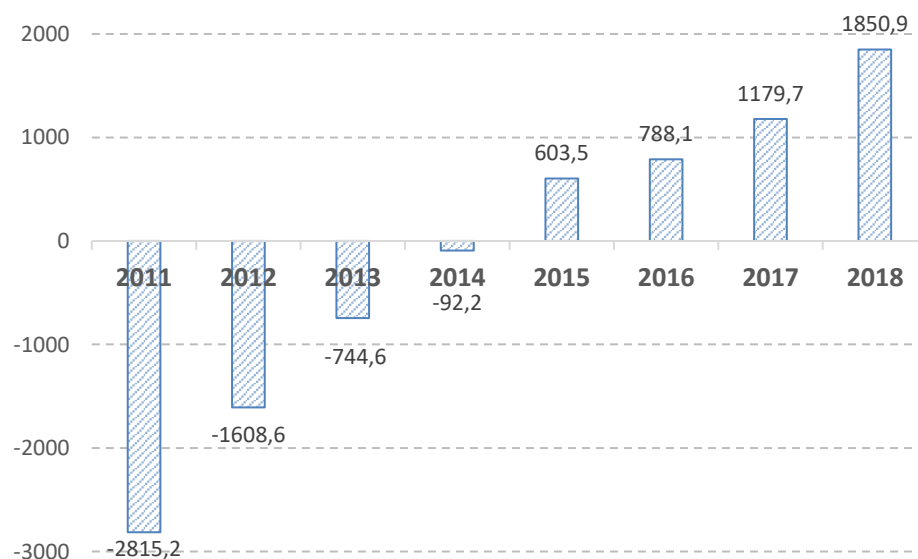


Рис. 2.4. Динамика сальдо торгового баланса Белгородской области, млн. долл. США.

Источник: [44]

Сложившаяся тенденция изменений сальдо торгового баланса несет положительный эффект для внешней торговли Белгородской области, по-

сколькx всё более преобладает экспортный вид внешнеэкономической деятельности среди товаропроизводителей в регионе. Несмотря на экономический кризис в России, начавшийся в 2014 году, экспорт региона продолжил преобладать над импортом, за счет активного снижения импорта в регион (см. рис. 2.5). В добавок к изменениям сальдо торгового баланса, динамика изменений импорта Белгородской области из направлений дальнего зарубежья и стран СНГ показывает более реальную картину на изменения внешней торговли.

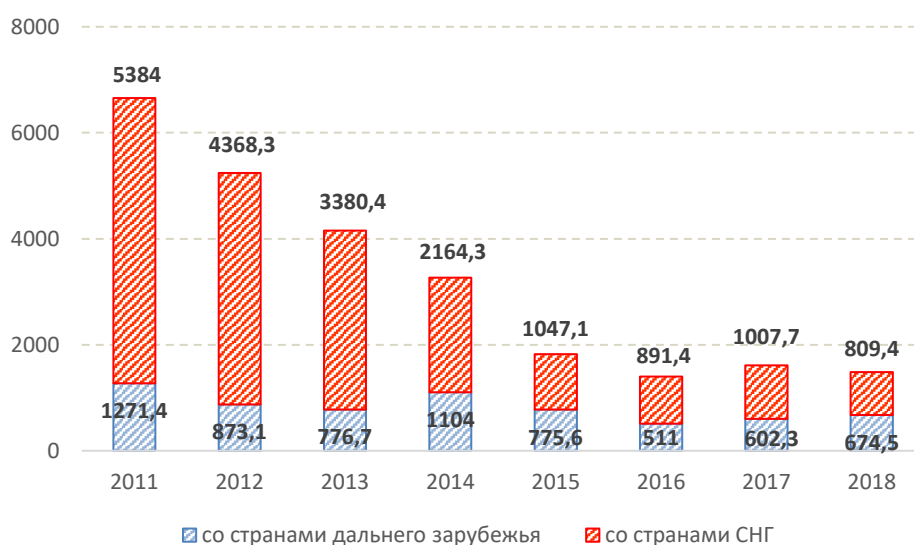


Рис. 2.5. Динамика и структура импорта из направлениям в Белгородскую область, млн. долл. США.

Источник: [44]

На практике наблюдается снижение сильной зависимости от импорта продукции со стран СНГ, при незначительном изменении импорта со стран дальнего зарубежья. Сложившаяся тенденция указывает на изменения импорта не посредством осложнения экономико-политических отношений России с рядом стран дальнего зарубежья, а указывает на сокращения импорта со стран СНГ, посредством политики импортозамещения и развития внутреннего рынка товаров РФ.

Экспортная ситуация в Белгородской области и России из-за осложненной экономико-политической ситуации ощутила влияние данного фактора значительно сильнее нежели импортная, поскольку посредством всевозмож-

ных санкций затронувших экспорт со стороны отечественных товаропроизводителей, а также ухудшения состояния национальной валюты негативно повлияло на экспортную деятельность и привело к снижению объемов экспорта. Разрешение сложившейся проблемы стало важной задачей как для правительства региона и России, так и для самих товаропроизводителей. Со стороны последних, необходимыми стали поиски новых рынков сбыта своей продукции, для получения наибольшей прибыли путем эффективного использования производственных мощностей предприятий. А со стороны правительства необходимым шагом стало более сильное поддержание посредством различной материальной помощи отечественным товаропроизводителям. В связи с чем анализ экспортной деятельности носит более значимый характер для определения эффективности внешней торговли региона.

В отличие от импорта, экспортное направление носит противоположный характер, графическое изображение которого представлено на рисунке 2.6.

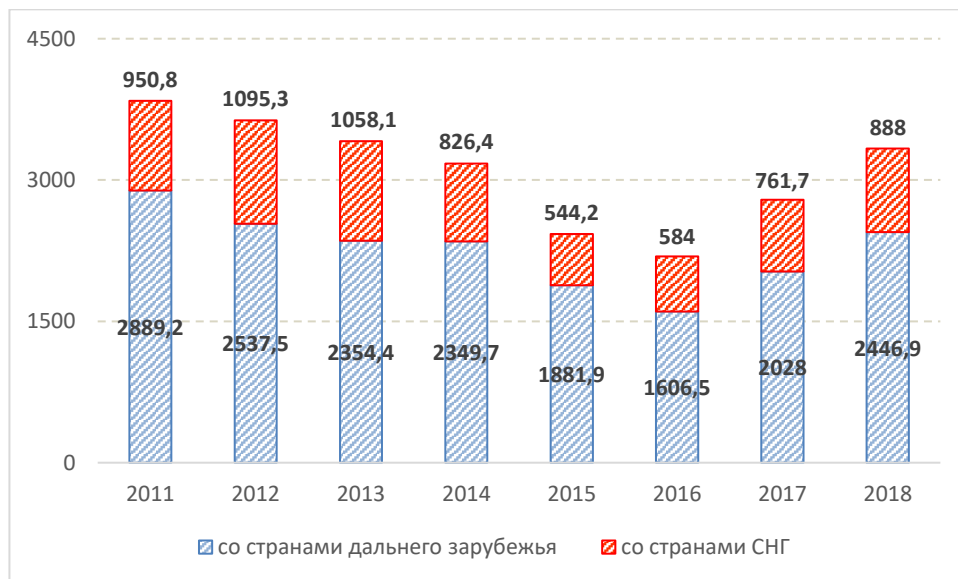


Рис. 2.6. Динамика и структура направлений экспорта Белгородской области, млн. долл. США.

Источник: [44]

По данным таможенной статистики основные направления регулярно меняются, так в 2016 году из общего экспорта в 2,19 млрд. долл. США, основной объём экспорта пришелся на Турцию (355,04 млн. долл. США),

Украину (236,86 млн. долл. США), Италию (167,42 млн. долл. США), Казахстан (153,19 млн. долл. США), Египет (137,58 млн. долл. США) и Китай (134,88 млн. долл. США) на долю которых пришлось 48% от всего экспорта Белгородской области которая осуществлялась в 2016 году в 98 стран. Для сравнения в 2018 году экспортная деятельность велась в 99 различных стран объемом в 3,339 млрд. долл. США. Основными партнерами стали: Италия, Украина, Казахстан, Германия, Турция, Белоруссия, Алжир и Испания. Удельный вес которых графически представлен на рисунке 2.7.

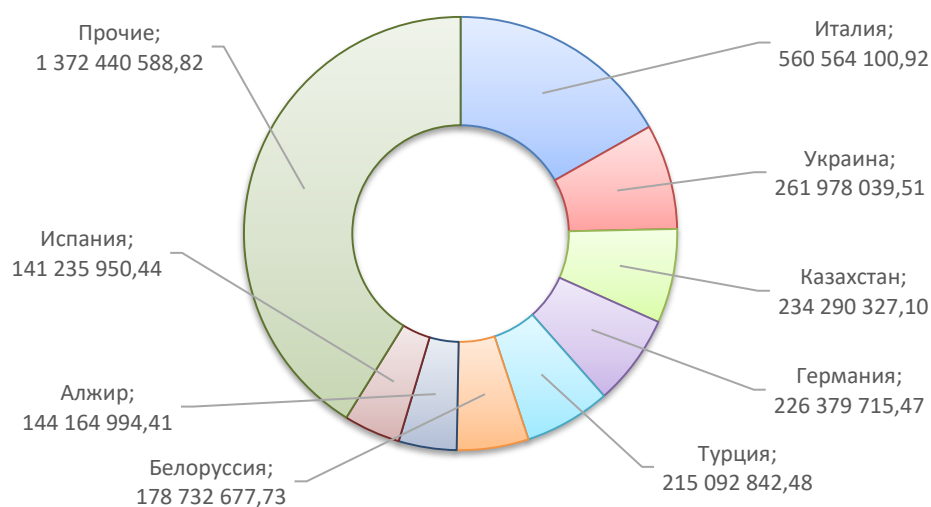


Рис. 2.6. Структура направления экспорта Белгородской области в 2018 году, млн. долл. США.
Источник: [37]

Наиболее значимое изменение пришлось на экспорт в Италию, темп прироста которой составил 272,42% по сравнению с показателем 2017 года. Также значительный прирост экспорта затронул такие страны как: Узбекистан (382,75%), Бельгия (216,35%), Перу (154,21%), Ливия (172 084,62%), Республику Корея (232 780,26%) и ряд других стран, что свидетельствует о выходе товаропроизводителей Белгородской области на новые внешние рынки, а также говорит о конкурентоспособности качественно-ценовых показателей производимой продукции.

Не менее важным является развитие экспортной деятельности Белгородской области в сравнении с другими регионами России. Так Белгородская область заняла в 2015 году 26 место среди регионов России с долей региона в

Российском экспорте в 0.71%, а в 2018 заняло, всё-также, 26 место среди регионов России при увеличении доли региона в Российском экспорте до 0.74%. Низкая доля региона обусловлена спецификой экспортной деятельности России, которая как утверждалось ранее, имеет топливно-энергетическое преобладание, а также то, что реализация основной экспортной деятельности осуществляется через Москву на долю которой приходится 44% от всего объёма экспорта. Доля несырьевых товаров в экспорте Белгородской области в 2018 году составила 94,14%, что обусловило затруднения в конкурентности с сырьевыми регионами России.

Товарная структура экспорта Белгородской области, как утверждалось ранее, направлена на черную металлургию, железную руду и масложировую продукцию, подробные данные представлены в таблице 2.5.

Таблица 2.5

Структура экспортных товаров Белгородской области по 2 значениям ТНВЭД в процентном соотношении за 2014-2018 гг.

Период	доля от совокупного экспорта							
	72	26	15	73	84	86	18	Прочие
2014	61,21	21,64	2,92	1,65	1,12	0,24	0,95	10,27
2015	60,61	15,69	3,66	5,43	1,61	1,57	0,99	10,44
2016	60,32	14,4	4,98	3,27	1,63	1,87	1,56	11,97
2017	62,51	13,83	4,61	1,56	2,08	1,73	1,28	12,4
2018	73,64	4,87	4,13	1,82	1,73	1,35	1,08	11,38

Источник: [37]

Динамику изменения в товарной структуре экспорта Белгородской области лучше отображает с точки зрения восприятия её графическое изображение, представленное на рисунке 2.7.

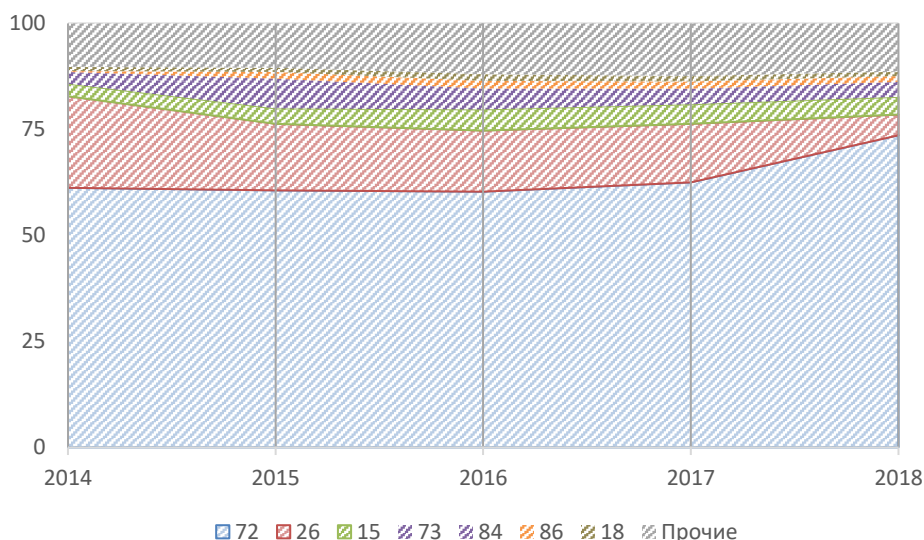


Рис.2.7. Динамика изменения товарной структуры экспорта Белгородской области в процентном соотношении за 2014-2018 гг.
Источник: [37]

В динамике наблюдает рост доли черных металлов и снижение доли железной руды в 2018 году, при относительно неизменных других товарных группах.

Экспортный потенциал представляет собой наиболее рациональное производство и экспортирование продукции при эффективном использовании производственных мощностей[36 с. 24].

Поскольку экспорт продукции не всегда является основным направлением сбыта продукции, предприятиям необходимо определить норму потребления их продукции внутри страны для сравнения с производственной мощностью предприятия. Однако, следует учитывать, что экспортные цены не всегда превышают внутренние, то и эффективность экспорта единицы продукции будет ниже реализации её на внутреннем рынке. В связи с чем, возникает необходимость определения наиболее эффективной величины экспортной и внутренней реализации продукции с учетом производственных ограничений.

По данным таможенной статистики в 2016 году объём статистической стоимости экспорта составил 2млрд. долл. США, экспортная деятельность осуществлялась 461 организаций и индивидуальными предпринимателями,

среди которых основными экспортерами стали: АО «ОЭМК», АО «Лебединский ГОК», ООО «КРЦ ЭФКО-КАСКАД», ОАО «СТОЙЛЕНСКИЙ ГОК» и ООО «БЕЛЭНЕРГОМАШ-БЗЭМ».

Для сравнения по данным таможенной статистики за январь-август 2018 года объём экспорта составил 2,015 млрд. долл. США, экспортную деятельность осуществляли 379 организаций и индивидуальных предпринимателей удельный вес которых предоставлен на рисунке 2.8.

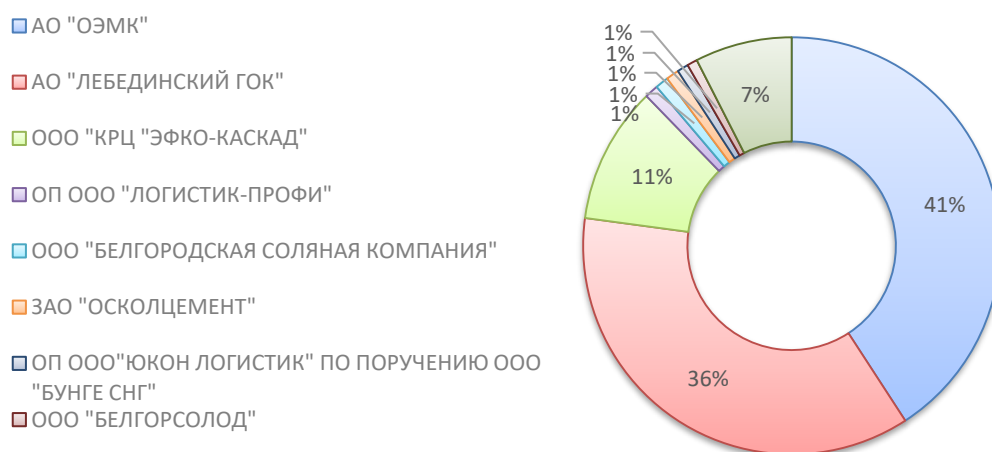


Рис. 2.8. Структура экспортеров Белгородской области за январь-август 2018 года.

Источник: [48]

Также, Белгородская область в 2018 заняла 5 место по экспорту масложировой продукции и 3 место по экспорту черных металлов, а сальдо торгового баланса в 2018 году составило 1850,9 миллионов долларов США.

При определении эффективности использования экспортного потенциала товаропроизводителей Белгородской области стоит уделить внимание положительной динамике роста объёмов экспорта после кризиса начавшегося в 2014 году, на основании чего можно сделать вывод об более эффективном использовании экспортного потенциала в совокупности со снижением объёмов импорта в Белгородскую область можно сказать не только об эффективности экспортной деятельности, но и об положительной тенденции внешней торговли региона.

Важным инструментом эффективного использования экспортного потенциала является поиск новых внешних рынков сбыта товарной продукции. Поскольку динамика изменения мирового потребления продукции оказывает

влияния на спрос, то характерны и изменения в объемах производства различной продукции[36, с. 31].

Поскольку изменения объемов экспорта происходит в следствии разнообразных непредсказуемых макроэкономических показателей, то получить абсолютно достоверный прогноз показателей экспорта на долгосрочный период является практически невозможной, однако при имеющейся тенденции и при условии неизменности или незначительного изменения макроэкономических показателей был проведен прогноз методом эконометрического прогнозирования на основании сложившейся линии тренда, которую более достоверно в динамике показывает полиномиальная функция[36, с. 23].

Прогнозирование с учетом имеющейся тенденции развития экспортной деятельности и наиболее значимого фактора для экспортной деятельности – курса национальной валюты показало достоверность прогнозирования в 84%, что является достаточно высоким показателем. Графические результаты прогнозирования представлены на рисунке 2.9.

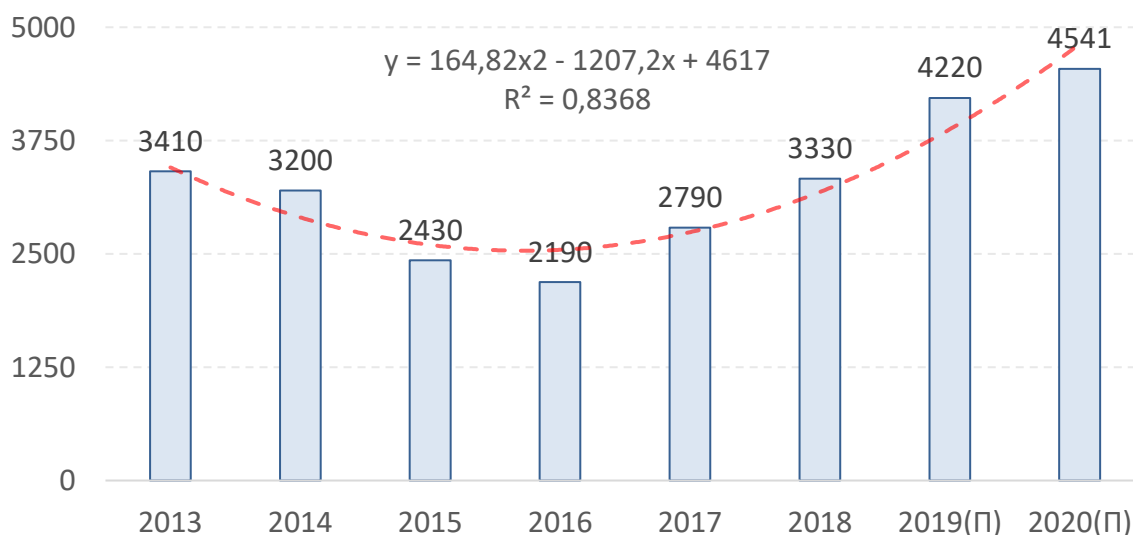


Рис. 2.9. Прогноз динамики экспорта Белгородской области, млн. долл. США.

Проведенное прогнозирования показало ожидаемое увеличение объемов экспорта в 2019 и 2020 году до 4 и 4.5 миллиардов долларов США, что в свою очередь характеризуется наращиванием экспортного потенциала производителей Белгородской области.

Таким образом, посредством совершенствования нормативно-правовой базы регулирования внешнеэкономической деятельности, стимулирования со стороны правительства отечественных экспортеров путем предоставления льгот, субсидий и других преференций можно обеспечить рост внешней торговли страны, отдельного региона или же товаропроизводителей. Российская Федерация является страной с сильной зависимостью от изменения сырьевого потребления и цен, из-за высокой доли сырьевой продукции в экспортер. В свою очередь, Белгородская область является регион с постепенно развивающейся внешней торговлей, а также регионом с высокой инвестиционной привлекательностью. В связи с низкой долей сырьевой продукции в производстве и экспорте, Белгородская область имеет низкую долю в экспорте России, а основными экспортируемыми товарами является черная металлургия, железная руда и масложировая продукция, а также регион характеризуется постепенно растущим экспортным потенциалом.

ГЛАВА 3. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ И НАПРАВЛЕНИЯ СТИМУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

3.1. Ключевые проблемы и факторы, сдерживающие развитие экспорта

Проведенный анализ в рамках данной научно-исследовательской работе позволил установить положительную динамику развития внешнеторговой деятельности в Белгородской области, её внешнеэкономические связи, структуру импорта и экспорта, основных экспортеров и тд.

О развитии внешнеторговой деятельности можно говорить благодаря положительному сальдо внешнеторгового баланса, которое указывает на развитие внутреннего рынка товаров, а также важным показателем эффективности внешнеторговой деятельности является тенденция роста объёмов экспорта при незначительном снижении или неизменности объёмов импорта, такая тенденция характерна и для Белгородской области. Наличие внешнеэкономических связей является важным аспектом для развития внешнеторговой деятельности предприятий в регионе, поскольку нередко подобные связи предполагают снижения пошлин и других тарифных мер для участников внешнеэкономической деятельности, и не менее важным является помощь со стороны правительства Белгородской области в предоставлении информации о новых рынках сбыта.

Структура импортируемой продукции показала высокую потребность региона в машиностроительной продукции, изделий из металлов, продукции химической промышленности, а также продовольственных и сельскохозяйственных товарах на общую долю которых приходится 87% от всего импорта Белгородской области (см. рис. 2.3), что указывает на недостаток внутреннего производства такой продукции из-за высокой технологической сложности в производстве или неспособности отечественных товаров конкурировать с зарубежной продукцией в следствии различия в качественно-ценовых показателях.

Структура экспорта указывает на потенциально сильные стороны в производстве региона, а именно производстве черных металлов, железной руды и масложировой продукции на суммарную долю которых приходится в 2018 году 82,64% от всего экспорта Белгородской области (см. табл. 2.5), небольшая товарная номенклатура в структуре экспорта и удельный вес нескольких товарных групп указывает на специализацию региона, что в свою очередь позволяет устанавливать особые преференции со стороны правительства для предприятий с определенной сферой деятельности для стимулирования роста и развития ВЭД, но также показывает сильную зависимость экспорта таких предприятий и самого региона от изменения мировых цен на данные группы товаров, изменения которых могут как положительно, так и отрицательно оказывать влияние.

Помимо изменения цен, следует учесть динамику мирового потребления, статистическое исчисление которой носит проблематичный характер ввиду многочисленности источников массивов данных и возможности разнообразия расчетов в различных странах и искусственное подведение данных. Большая доля в экспорте приходится на крупные предприятия и минимальный объем экспорта приходится на малые и средние предприятия, так за январь-август 2018 года, 93% всего экспорта пришлось на 8 предприятий из которых 3 предприятия осуществляли 88% всей экспортной деятельности.

Незначительная доля сырьевых товаров в экспорте Белгородской области на первый взгляд указывает на слабую зависимость экспортной деятельности региона от изменения мировых цен на сырье, однако, одним из самых значимых факторов для экспортной деятельности является курс национальной валюты к курсам валют для международных расчетов (доллар США и евро), а согласно ранее установленным фактам и многочисленным заключениям ведущих мировых и отечественных экономистов, которые единогласно говорят о сильной зависимости курса рубля от цен на сырьевую продукцию и объемов мирового её потребления, то можно заключить, что при низкой доле сырьевой продукции в экспорте Белгородской области изменения цен на сы-

рье оказывает значительное влияние на экспорт региона. Также, ввиду небольшой доли сырьевой продукции в экспорте, для региона характерно низкая доля в экспорте России, которая осуществляет основную экспортную деятельность в направлении сырьевой продукции.

Нестабильность курса национальной валюты вызывает серьезные риски финансовых потерь от реализации продукции на внешнем рынке и является серьезным фактором сдерживающим приток инвестиций, в связи с чем наблюдается тенденция оттока и перенаправления инвестиций со стороны многих зарубежных инвесторов, что осложняет рост производства и требует вмешательства со стороны государства для предотвращения экономической регрессии и дальнейшего стимулирования развития деятельности предпринимателей с целью снижения рисков и возвращения инвестиционной привлекательности. Оценить наличие сильной связи между динамикой экспорта Белгородской области и изменении курса рубля к доллару США можно за счет графического изображения, которое расположено на рисунке 3.1.

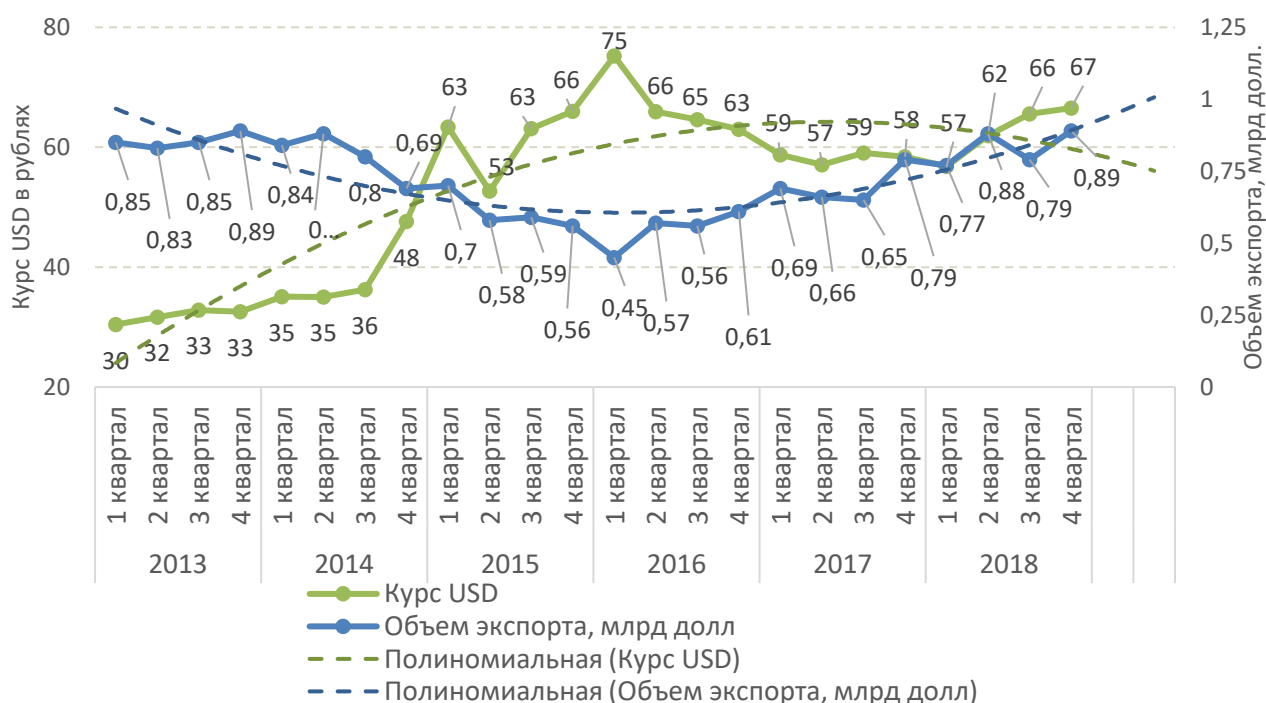


Рис.3.1. Динамика экспорта Белгородской области и курса рубля к доллару США за 2013-2018 гг.

Источник: [Экспоцентр и ЦБ]

Данный график показывает сильную обратную зависимость между экспортом и изменениями курса национальной валюты, корреляция которой показывает -97,14%, что говорит о сильном уровне связи. Так при укреплении позиций национальной валюты к доллару США характерно и увеличение объёмов экспорта продукции, что подтверждает сделанный вывод о большей привлекательности экспортной деятельности при сильной национальной валюте, а также подтверждает большую значимость курса национальной валюты, как фактора оказывающего влияние на экспортную деятельность.

Для Белгородской области и России в целом характерны низкие показатели экспортной деятельности малых и средних предприятий, которые говорят об зависимости экономики РФ от крупных ресурсодобывающих и ресурсообрабатывающих предприятий, что характерно для слаборазвивающихся стран, в некоторых развивающихся странах как Корея и Китай, показатель доли экспорта малых и средних предприятий составляет для первых около 40% и для последних более 50%, которые в основном занимаются продажей электронной и бытовой продукции различного уровня сложности.

Согласно проведенному анкетированию малых и средних предприятий, которые указали на ряд сдерживающих факторов для осуществления внешнеэкономической деятельности:

- проблемы с доступом информации касательно потенциальных рынков сбыта;
- ограничения в оборотных средствах;
- кадровые проблемы;
- сложность в бюрократических процедурах при осуществлении ВЭД;
- высокие таможенные пошлины и недостаточность поддержки со стороны правительства;
- протекционистские меры со стороны некоторых иностранных государств.

Характерной проблемой для развития внешнеэкономической деятельности малых и средних предприятий Белгородской области является то, что основной вид деятельности среди таких предприятий – это сфера услуги продаж продовольственных товаров.

В связи с этим, приоритетными задачами для правительства региона заключается в оказании содействия для развития и поддержания малого и среднего бизнеса, что происходит путем создания программ по развитию, созданию всевозможных фондов оказывающих финансовую, консультационную и техническую поддержку, создание условий для льготного кредитования таких предприятий со стороны банков и кредитных организаций, снижение и компенсации налогов и сборов.

Развитие инновационной деятельности в современных условиях развития мировой экономики является важным аспектом для роста экономики за счет научно-технического прогресса, путем создания новейших технологий, совершенствования имеющихся технологий производства какой-либо продукции. Содействие инноваций приобретает всё большую популярность, как среди государственных образований, так и среди частных организаций, которые проводят различные научные конкурсы, гранты для большей заинтересованности среди населения в научно-исследовательской и инновационной деятельности. Необходимость инновационной деятельности сформировалась благодаря отсутствию возможности для увеличения объёмов поставок традиционного ассортимента экспортной продукции России, которые в большей мере имеют исчерпывающийся характер, что требует поиска новых источников энергии, а также увеличение экспортной ассортиментной группы.

Не менее важным фактором, сдерживающим, отечественных товаропроизводителей является различие санитарно-технических норм продукции отечественного производства с зарубежными, устранение которых зачастую требует технического переоснащения, переквалификации персонала, изменения сырья и тд., что требует значительных финансовых вложений в техническое переоснащение. Такие вложения не всегда несут быстро окупаемый ха-

ракти, а следовательно, несут высокие риски финансовых потерь. На ряду с расхождениями санитарно-технических характеристик отечественных товаров можно выделить низкое качество многих товаров, что не позволяет конкурировать на мировом рынке с зарубежными товарами, а повышения качества производимой продукции требует значительных затрат и повышения цен на продукцию.

Особое внимание следует уделить фактору целенаправленной дестабилизации экономики России, путем экспортных и импортных ограничений со стороны ряда стран мирового сообщества посредством наложения санкционных мер в сторону России и российских предпринимателей. Усложнения внешнеполитических отношений с рядом стран в 2014 году повлекло снижение внешней торговли и привело к экономическому кризису, который дополнился резким и значительным снижением цен на топливно-сырьевую продукцию. Такие условия потребовали вмешательства со стороны государства для поддержания отечественных товаропроизводителей, была проведена политика импортозамещения в регионах России, а также сложилась острая необходимость в поисках новых и дополнительных рынках сбыта. Создание новых экономических партнерств России таких как: БРИКС, ЕАЭС и налаживания тесного экономического и торгового партнерства с Китаем и другими Азиатскими странами позволило России остановить спад экономики и дать толчок в обратную сторону.

Налаживание новых экономических и торговых отношений позволяет отечественным товаропроизводителям не только получать более точную и детальную информацию о новых рынках, но и получить снижение таможенных пошлин, что на ряду с государственным стимулированием посредством субсидий и компенсаций создает благоприятный климат для ведения внешнеэкономической деятельности для российских товаропроизводителей.

И последним фактором влияющим на экспортную деятельность отечественных товаропроизводителей является различие в нормативно-правовых базах государств, которые по разному регламентируют внешнеэкономиче-

скую деятельность, имеют различия в определении обязанностях сторон, различную степень защиты иностранных инвестиций, отличия в таможенной политике, а именно в порядке проведения таможенных процедур и определении таможенной стоимости, пошлин и других платежей, возможности устранения двойного налогообложения.

Разнообразие законодательной базы государств с развитием внешнеэкономической деятельности привело к их столкновению и порождению многочисленных споров между участниками государств, что требует изменения и дополнения национального и международного законодательства.

Таким образом, основными факторами оказывающими влияние на экспортную деятельность Белгородской области являются отсутствие большого количество запасов нефтяной продукции и природного газа, изменения цена на которых оказывает наибольшее значение на экономический рост России, а также на национальную валюту, что в условиях сильного давления со стороны мирового сообщества посредством наложения санкций и других ограничений на Российскую Федерацию и её товаропроизводителей, в связи с чем возникает необходимость в поиске альтернативных торговых и экономических партнеров.

3.2 Перспективы развития экспортного потенциала Белгородской области

Прежде всего следует отметить, что экспортный потенциал является неотъемлемой составляющей экономического потенциала, которая также включает в себя такие показатели как инвестиционный, научно-технический, производственный, трудовой и информационный потенциал. А также если рассматривать экспортный потенциал, как способность производить продукцию, которая может быть конкурентоспособной на мировом рынке и производить продукцию в достаточных объёмах по сложившемуся мировым ценам, то можно дать оценку перспективам развития экспортного потенциала.

Ранее установленная высокая инвестиционная привлекательность, развитие инновационной деятельности в регионе, рост производственного потенциала предприятий за счет личного роста масштаба производства, а также посредством реализации политики импортозамещения, ежегодное увеличение производительности труда в Белгородской области дает благоприятные условия для роста экспортного потенциала региона. Развитие таких факторов говорит об эффективности государственных социально-экономических программ развития региона и приспособливанию отечественных товаропроизводителей к складывающимся тенденциям на мировом рынке и мировой политической арене.

Проанализировав факторы оказывающее влияние на динамику экспорта в России и Белгородской области, а также сложившиеся тенденции развития этих факторов можно сделать следующие выводы:

- Оказание государством помощи в предоставлении информации касательно рынков сбыта, предоставление льготного финансирования для малых и средних предприятий, формирование единых информационных порталом оказывающих различные консультационные и предоставляющие статистические данные для участников ВЭД, предоставление компенсаций при осуществлении внешнеторговых операций в виде различных субсидий и прочих мер, всё это оказывает положительное влияние на экспортную деятельность товаропроизводителей и стимулирует появление новых участников экспортной деятельности в РФ и Белгородской области.
- Стабилизация национальной валюты также оказывает положительное влияние на экспортную деятельность и стимулирует развитие экспортной деятельности из-за получение большей прибыли, тем самым привлекая новых предпринимателей к ведению экспортных операций.
- Изменение товарной структуры экспортируемой продукции и поиск новых инновационных направлений производства говорит об развитии производства и поисков новых источников для ведения экспортной деятельности. Поскольку даже на данный момент имеется сильная зависимость эко-

номики России от внешнеторговых операций топливно-сырьевой продукции, тем самым для защиты национальной экономики необходимы поиски альтернативных источников торговли.

- Поиск новых рынков сбыта является важным аспектом в развитии экспортного потенциала, поскольку в сложившейся внешнеполитической ситуации и оказании давления со стороны Западных государств путем ограничения импорта со стороны РФ и наложения других санкционных норм с целью дестабилизации экономики существенно осложняет ВЭД России и требует вмешательства государства для поддержания предпринимателей. В связи с этим, государством был взят курс на заключения новых экономических и торговых союзов и перенаправление части торговли в регионы Азии. Несмотря на ухудшение политических отношений России с Украиной на данный момент наблюдается немалая доля экспорта продукции в Украину, а также большие потоки транзита через её территорию в другие государства Европы, что говорит о значимости таких торговых отношений как для Украины так и для Белгородской области и России в целом.

- Современное техническое оснащение на большинстве крупных предприятий Белгородской области дает возможность для производства продукции, соответствующей мировым стандартам качества и тем самым, позволяет реализовывать на внешних рынках.

- Изменение национального законодательства в сфере осуществления внешнеэкономической деятельности, а также участие России в конвенциях и различных интернациональных форумах об упрощении и интернационализации внешнеэкономической деятельности позволяет упростить такой вид деятельности для отечественных предпринимателей и иностранных контрагентов. Это говорит об заинтересованности РФ в налаживании внешнеэкономических связей. Важный вклад в развитие внешнеэкономической деятельности России и её регионов внесло принятие единого таможенного кодекса ЕАЭС, которое содержит универсальное таможенное законодательство для всех её участников с целью установления единых таможенно-

тарифных норм и тем самым упрощения ведения внешнеэкономической деятельности для субъектов предпринимательской деятельности стран ЕАЭС, принятие такого решения также увеличивает перспективы экспортного развития Белгородской области. Однако, для эффективного развития внешнеэкономической деятельности в условиях ЕАЭС требуется создание единого информационного бюро, которое будет располагать всей необходимой информацией о всех участниках экономического союза, а именно об состоянии рынков, ценах на них и так далее, и предоставлять подобную информацию для участников внешнеэкономической деятельности стран ЕАЭС, основная сложность в создании такого бюро заключается в необходимом контроле за предоставляемыми статистическими данными, для избегания искусственного повышения торговой привлекательности путем предоставления ложных данных.

Для увеличения экспортного потенциала Белгородской области следует обеспечить лучшие условия для финансирования со стороны иностранных и отечественных инвесторов, средства которых направить на развитие экономики региона. Обеспечив благоприятные условия, можно остановить отток отечественного и иностранного капитала за рубеж, и постановка такой задачи является важным действием со стороны правительства Белгородской области.

Правительству региона для дальнейшего увеличения экспортного потенциала Белгородской области необходимо продолжить оказание помощи участникам внешнеторговых операций, а также обеспечить финансовую поддержку малых и средних предприятий и стимулировать их заинтересованность в ВЭД.

Таким образом, взяв в расчет сложившуюся тенденцию роста объёмов экспорта товаропроизводителей Белгородской области и имеющуюся тенденцию факторов, которые согласно данной научно-исследовательской работе, оказывают наибольшее влияние на экспортную деятельность, можно сделать вывод об перспективах роста экспортного потенциала, что подтверждает

ранее проведенный прогноз роста объёмов экспорта в 2019 и 2020 годах и говорит о большой доли вероятности такого прогноза и его достоверности. И для достижения таких результатов правительству РФ и Белгородской области следует продолжать оказывать различного рода поддержку отечественных товаропроизводителей и стимулировать их деятельность и на внешних рынках. Тем самым, несмотря на автономные основы внешнеэкономической деятельности субъектов предпринимательской деятельности, то есть самостоятельное определение вида деятельности, его направления и выбор рынков сбыта произведенной продукции, роль государства в осуществлении внешнеэкономической деятельности в РФ очень высока, поскольку именно государство берет на себя часть издержек при реализации продукции на внешних рынках, оказывает протекционистские меры для защиты отечественных производителей, берет на себя поиск новых рынков сбыта и стимулирует уровень реализации определенных групп товаров, а также государство имеет право устанавливать импортные и экспортные квоты, которые ограничивают ввоз и вывоз определенных групп товаров и применять иные меры тарифного и нетарифного регулирования ВЭД. Не менее важная роль государства во внешнеэкономической деятельности её субъектов предпринимательской деятельности проявляется в обеспечении надлежащей нормативно-правовой базы, которая регламентирует ВЭД и защищает интересы сторон-участников такой деятельности, которые могут оказывать как положительное, так и негативное влияние на внешнеэкономическую деятельность в стране.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Данная выпускная квалификационная работа выполнялась с целью анализа внешнеэкономической деятельности Белгородской области для оценки её экспортного потенциала, путем определения влияющих на изменения экспорта факторов и тенденции их развития, на основании чего были спрогнозированы показатели экспорта последующих двух лет.

Для выполнения практической части выпускной квалификационной работы первоначально были определены теоретические основы внешнеэкономической деятельности, путем определения её основных понятий, видов и сущности данного явления, также было установлено место Белгородской области в системе внешнеэкономических связей, и была изучена нормативно-правовая база регулирующая внешнеэкономическую деятельность, которая включает нормативно-правовые акты национального законодательства и различные международные соглашения.

Практическая часть включала сбор и обработку статистических данных с различных официальных источников, а статистические данные обрабатывались и группировались по определенным критериям на основании которых строились таблицы, графики, диаграммы и тд., на основании которых проводился анализ внешней торговли Российской Федерации, а именно изучение структуры и направления ведения экспортной и импортной деятельности, которое установило сильную зависимость российского рынка от зарубежной высокотехнологичной продукции и продукции изготовление которой имеет высокий уровень сложности, например продукции машиностроения или химической продукции и так далее; но в свою очередь отечественные экспортеры специализируются в основном на ресурсодобывающей и ресурсобрабатывающей продукции, как нефть и продукты её переработки, природный газ, черные металлы, железная руда, лес и прочие ресурсы. Импортная товарная структура Белгородской области практически не имеет особых различий от общероссийской, однако, экспортная структура имеет рядом особых разли-

чий, к примеру в 2018 в Белгородской области доля несырьевой продукции составила 94%, но 75% пришлось на черные металлы. Рассмотрев изменения внешней торговли региона в динамике - выявило положительную тенденцию развития, путем снижения объёмов импорта и роста объёмов экспорта, что говорит об усилении внутреннего рынка, что в свою очередь говорит об успешности политики импортозамещения и росте экспортного потенциала товаропроизводителей Белгородской области. В 2018 году товаропроизводители региона осуществляли экспортные операции с 98 странами, а основными партнерами стали: Италия, Украина, Казахстан, Германия, Турция и ряд других стран. Объем экспорта Белгородской области в 2018 году составил 3,3 млрд. долл. США, а с учетом тенденции роста экспортного потенциала было проведено прогнозирование эконометрическим методом, результаты которого говорят об ожидаемом росте экспорта в 2019 году до 4 млрд. долл. США и до 4.5 млрд. долл. США в 2020 году.

В ходе проведенного анализа внешнеторгового оборота Российской Федерации и Белгородской области были установлены причинно-следственные связи между внешнеторговыми показателями, а в частности объёмом экспорта и такими внешними факторами как:

- Наложения санкционных мер со стороны многих Западных государств в адрес Российской Федерации и её отдельных представителей;
- Начавшийся в 2014 году финансовый кризис;
- Изменение мировых цен на топливно-сырьевую продукцию, которая как выяснилось является основным источником поступления денежных средств в РФ от экспортной деятельности;
- Девальвация рубля.

В рамках данной научно-исследовательской работы особое внимание было уделено изменению курса рубля по отношению к доллару США, изменения которых графически проецировалось на динамику экспорта Белгородской области для установления связи и зависимости одного показателя от изменения другого, при определении уровня связи в поквартальной динамике.

ки корреляционная зависимость составила -65%, что является достаточно сильным уровнем связи, а в годовой динамики корреляционная зависимость показала уровень связи в -95%, такой уровень обратной связи говорит об очень сильной зависимости и укрепление национальной валюты по отношению к доллару влечет увеличение объемов экспортных операций, за счет большей выгоды для отечественных экспортеров.

Определив основные факторы влияющие на экспорт и установив, что в сложившихся внешнеэкономических и политических отношениях Российской Федерации с многими Западными странами, рост экспортного потенциала отечественных товаропроизводителей может быть обеспечен только за счет помощи, оказываемой со стороны государства, путем стимулирования ведения внешнеэкономической деятельности, через предоставления различных льгот и преференций.

Государство может оказывать помощь не только посредством финансовой помощи, но и в предоставлении оперативной и достоверной информации касающейся новых рынков и информации о их участниках, условиях входа и прочего, создание единого информационного агентства предоставляющего информационные, консультационные и аналитические услуги отечественным участниками внешнеэкономической деятельности.

Не менее важная роль государства заключается в формировании новых внешнеэкономических связей, участии в международных собраниях в сфере регулирования и упрощения внешнеэкономической деятельности, а также принятии четкого национального законодательства, регламентирующего внешнеэкономическую деятельность. К примеру, важным шагом к укреплению внешнеторговых отношений со странами ближнего зарубежья стало формирование ЕАЭС и принятие единого таможенного кодекса ЕАЭС всеми его членами, в котором указаны универсальные законы касательно таможенных операций и единые таможенные пошлины для всех стран-участников.

Данная выпускная квалификационная работа содержит аналитическую и рекомендательную информацию об внешнеторговой деятельности Белго-

родской области и её экспортных перспективах, что в свою очередь может быть использована на практике уполномоченными органами государственной власти в направлении повышения экспортного потенциала отечественных товаропроизводителей методами указанными в данной работе.

В конце выпускной квалификационной работы необходимо отметить об, эффективной внешней торговле Белгородской области за счет государственных программ направленных на социально-экономический рост региона, а также необходимость дальнейшего стимулирования в этой области и научно-исследовательской и инновационной деятельности, которые могут обеспечить регион новыми альтернативными товарами, работами и услугами, что лишь укрепит позиции производителей Белгородской области на мировом рынке и рынке России.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи [Электронный ресурс] Вена 11.04.1980г.// Справочная правовая система «Консультант Плюс». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_2648/ (Дата обращения 15.04.2019).

2. Соглашение по применению статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле [Электронный ресурс] 15.04.1994 // Официальный сайт «Россия и ВТО»: World Wide Web. Режим доступа: <http://www.wto.ru/> (Дата обращения 25.03.2019).

3. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 15.03.2018) [Электронный ресурс]. //Консультант. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/ (Дата обращения 22.03.2019).

4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ [Текст] // Собр. законодательства РФ. – 1994. – № 32.

5. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (утв. 11.04.2017) (ред. от 01.01.2018) [Электронный ресурс] // Консультант Плюс. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/ (Дата обращения 22.04.2019).

6. О таможенном регулировании в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. Закон: от 27.11.2010 N 311-ФЗ (ред. от 28.11.2018)// Справочная правовая система «Консультант Плюс». Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107181/ (Дата обращения 25.04.2019)

7. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс] : федер. Закон : от 8 дек. 2003 г. № 164-ФЗ в ред. от 8 дек. 2010 г. // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. Банк «Версия Проф».

8. Об основных принципах осуществления внешнеторговой деятельности в Российской Федерации [Электронный ресурс] : указ Президента РФ от 6.03. 1995 N 245 // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. Банк «Версия Проф».

9. Об экспортном контроле: федер. закон от 18.07.1999 № 183-ФЗ (ред. от 06.12.2011) [Текст] // Рос. газ. – 1999. - № 146. 12.

10. Ахметова И.А. Проблемы экономики и управления предприятиями, отраслями, комплексами: монография [Текст]/ И.А. Ахметова, А.Г. Баширова, М.М. Брутян и др. / Под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2017. – 216 с.

11. Афонин П.Н. Таможенная статистика: учебное пособие [Текст] / П.Н. Афонин. – СПб.: ИЦ Интермедия, 2017. – 159 с.

12. Белов, В. А. Международное торговое право и право ВТО. В 3 кн. Книга 2. Частноунифицированное международное торговое право: учебник для бакалавриата и магистратуры [Текст] / В. А. Белов. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 426 с.

13. Беляева Е.Н. Таможенная статистика: Учебное пособие [Текст]/ Е.Н. Беляева, О.Е. Кудрявцев; Под ред. профессора С.Н. Гамидуллаева. – СПб: Троицкий мост, 2016. – 160 с.

14. Березовенко С.Н. Управление внешнеэкономической деятельностью [Текст]: учебное пособие. – Киев: Вира – Р, 2016. – 552 с.

15. Дубков С., Дадаленко С., Фоменко Д. Формирование оценки экспортного потенциала промышленных предприятий [Текст]// учебное пособие. -Москва, ЮРАЙТ, 2016, с. 29-35.

16. Дынкин А.А., Барановский В.Г. Россия и мир: 2015. Экономика и внешняя политика. Ежегодный прогноз. – М.: ИМЭМО РАН, 2017. – 166 с.

17. Динамика внешней торговли [Электронный ресурс] Аналитический центр при правительстве Российской Федерации / Бюллетень о текущих тенденциях российской экономики - №29. - 2018 г. - Режим доступа: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/14443.pdf>

18. Иншакова, Е. И. Устойчивое развитие макрорегиона: Методологические и теоретические аспекты исследования [Текст]/ Е. И. Иншакова, А. В. Самохин // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3. Экономика. Экология. – 2018. – № 1 (12). – С. 80–85.

19. Калинина, А. Э. Интегральная многофакторная оценка эффективности управления регионом в условиях модернизационных преобразований российской экономики [Текст] / А. Э. Калинина // Вестник Волгоградского государственного университета. Сер. 3. Экон. Экол. – 2016. – № 1 (20). – С. 76–84.

20. Каплина О.В., Карачев И.А. Интегральная методика анализа экспортного потенциала промышленного предприятия [Текст]// Экономика и предпринимательство. 2015. № 7 (60). С. 642-649.

21. Масаков И.Д. Федеральная служба государственной статистики [Текст]// Инвестиции в России: статистический сборник. – М., 2015. – 190 с.

22. Мировая экономика // Мировые рынки и мировая экономика, 2018. Режим доступа: www.eureport.ru, (дата обращения: 25.04.2019).

23. Михайлов, А.М. Реализация экономических и институциональных интересов в процессе глобализации мировой экономики [Текст] : А.М. Михайлов – С.: Издательство Самарского Государственного Экономического Университета, 2017. – 231 с.

24. Нестерова, А.Д. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс] / А. Д. Нестерова / Калининградский университет, 2017 г.Режим доступа:<http://society.polbu.ru>

25. Особенности экспортного контроля продукции двойного назначения: потенциальные барьеры для экспортеров и возможности их преодоления [Электронный ресурс] / Аналитический центр при правительстве Российской Федерации. - 2017 г. - Режим доступа:<http://ac.gov.ru/files/14263.pdf>

26. Оценка экспортного потенциала предприятия [Электронный ресурс]// Электронная библиотека 2000–2016. Режим доступа: www.ciberlinka.ru (дата обращения: 03.05.2019).

27. Перунов, С. Ю. Тенденции развития экспортного потенциала России и ее регионов на примере Ростовской области [электронный ресурс] / С. Ю. Перунов // Управление экономическими системами. - 2016. - № 12(60). - с. 1-7.

28. Перунов, С. Ю. Методическое обеспечение оценки экспортного потенциала региона [Текст] / С. Ю. Перунов // Вестник Ростовского государственного экономического университета (РИНХ). - 2017. - № 1(45). - с. 155-163.

29. Перцухов, В. Методология оценки и прогнозирование уровня экономического потенциала и уровня экономического риска территориальных образований [Текст] / В. Перцухов // Ресурсы. Информация. Снабжение. Конкуренция. – 2010. – № 4. – С. 352–359.

30. Платонов, В.С. Введение в бизнес. Основы рыночной экономики [Электронный ресурс] / В.С.Платонов. - Ростов-на-Дону.-2015. – Режим доступа: <http://bibliotekar.ru/biznes-35/49.htm>

31. Покровская В.В. Внешнеэкономическая деятельность: учебник для бакалавриата и магистратуры. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 731 с.

32. Полячкова Д. В. Повышение эффективности экспортной деятельности промышленных предприятий [Текст] // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2018 – Т. 6. – С. 101-105.

33. Потенко Л. И. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс]. // Сайт цифровых учебно-методических материалов ВГУ-ЭС: Режим доступа: https://abc.vvsu.ru/books/osnovi_ved/page0004.asp

34. Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для прикладного бакалавриата [Текст]// Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 10-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 450 с.

35. Растопчина, Ю.Л. Международные экономические отношения в условиях глобализации [Текст] : Учебное пособие (адаптированный курс для

иностраннных студентов) / Ю.Л. Растопчина. – Белгород: ООО «Эпицентр», 2015.

36. Рогов, В. В. Экспортный потенциал России: состояние, ориентиры и условия развития [Электронный ресурс] // Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: <http://stra.teg.ru/lenta/innovation/1822>

37. Российский экспортный центр [Электронный ресурс]// Аналитическое агентство ЭКСПОЦЕНТР. Режим доступа: <https://www.exportcenter.ru/>

38. Рыбалкин, В.Е. Международные экономические отношения [Текст]: Учебник для вузов / В.Е. Рыбалкин, 5-е изд. М.: ЮНИТИ – ДАНА, 2018. – 429 с.

39. Сафин А. Ф. Экспортный потенциал отраслей РФ: инструменты развития [Текст]// Молодой ученый. – 2017. – №11. – С. 964-967.

40. Стровский Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Текст]: учебник. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 498 с.

41. Статистический сборник. ТЭК России 2016 [Электронный ресурс]: / Аналитический центр при правительстве Российской Федерации. - Режим доступа: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/13691.pdf>

42. Татаркин, А. И. Регион как саморазвивающаяся социально-экономическая система: переход через кризис [Текст] // А. И. Татаркин, С. В. Дорошенко // Экономика региона. – 2016. – № 1. – С. 15–22.

43. Таможенная статистика внешней торговли [Электронный ресурс]: Федеральная таможенная служба. - Режим доступа: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=13858&Itemid=2095

44. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Белгородской области [Электронный ресурс]// БЕЛГОРОДСТАТ. Режим доступа: <http://belg.gks.ru/>

45. Управление экспортным потенциалом промышленных предприятий [Электронный ресурс]// Электронная библиотека 2009–2016. Режим доступа:

<http://economylib.com/upravlenie-eksportnym-potentsialom-promyshlennyh-predpriyatiy#2> (дата обращения: 12.05.2019).

46. Экономические связи и развитие ЕАЭС [Электронный ресурс]: Аналитический центр при правительстве Российской Федерации / Бюллетень о текущих тенденциях мировой экономики. - №23. - 2017 г. - Режим доступа: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/14124.pdf>

47. Экспортеры России [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://www.rusexporter.ru/research/ved/1713/>

48. Итоги внешней торговли субъектов Российской Федерации [Электронный ресурс] / Официальный сайт Федеральной таможенной службы. – Режим доступа: <http://customs.ru>

49. Национальная система поддержки экспорта в полном объеме пока не создана [Электронный ресурс] / Счетная палата Российской Федерации. – 2018. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru>

50. Непомнящий, Е.Г. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности. Курс лекций [Текст] / Е. Г. Непомнящий. – Таганрог: изд-во ТИУиЭ, 2007. – 176 с.

51. Правительство Белгородской области [Электронный ресурс]// Сайт губернатора и правительства Белгородской области. Режим доступа: <https://belregion.ru/>

52. Сводный реестр институтов и инструментов поддержки и развития ВЭД [Электронный ресурс] / Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации. – Режим доступа: http://www.ved.gov.ru/rus_export

53. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]// Интернет портал Росстата. Режим доступа: <http://www.gks.ru/>

54. Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс]//Интернет портал ЦБ РФ. Режим доступа: <https://www.cbr.ru/>

55. Якушев, Н.О. Вклад малого бизнеса в российский экспорт [Электронный ресурс] / Н.О. Якушев // Вопросы территориального развития, 2018. – № 5 (45). – Режим доступа: <http://vtr.vscs.ac.ru/article/27991/full>

56. Annual Report on European Export 2017/2018 [Электронный ресурс] / Patrice Muller, Anselm Mattes, Demetrius Klitou [идр.] // PwC Luxembourg, CARSA, LE Europe, DIW Econ, 2018. – Режим доступа: <https://ec.europa.eu/growth/smes/business-friendly-en>

57. Financing into exports expanding 2019 [Электронный ресурс] / OECD Scoreboard, OECD Publishing, Paris, 2019. – Режим доступа: <https://read.oecd-ilibrary.org/industry-and-services>

58. Global Report «Global market 2018/2019» [Электронный ресурс] / Niels Bosma, Donna Kelley // Utrecht University, Babson College, 2019. – Режим доступа: <https://www.gemconsortium.org/report/gem-2018-2019-gl>

59. Improving access to World`s Market [Электронный ресурс] / World Bank Group and PwC // Doing business, 2018. – Режим доступа: <http://www.doingbusiness.org/content/dam/doingBusiness>

60. Paying Taxes 2019 [Электронный ресурс] / World Bank Group and PwC // Doing business, 2019. – Режим доступа: <http://www.doingbusiness.org/en/reports/thematic-rep>

ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение 1

Внешняя торговля Российской Федерации по методологии платежного
баланса

	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
	Миллионов долларов США							
Внешнеторговый оборот	833964	863205	863104	804681	534440	473203	591672	691690
Экспорт	515409	527434	521835	496806	341419	281709	353547	443070
Импорт	318555	335771	341269	307875	193021	191494	238125	248620
Сальдо торгового баланса	196854	191663	181939	188931	148398	90215	115422	194450
в том числе:								
Со странами дальнего зарубежья								
экспорт	436727	443778	443843	428121	292130	241675	303393	386697
импорт	273841	288406	294952	271867	170584	170827	212775	222231
сальдо торгового баланса	162885	155371	150128	156254	121546	70848	90618	164466
Со странами СНГ								
экспорт	78682	83656	77993	68686	49289	40034	50154	56373
импорт	44714	47365	46318	36009	22437	20667	25351	26389
сальдо торгового баланса	33969	36291	31810	32677	26852	19367	24803	29984
	В процентах к предыдущему году							
Внешнеторговый оборот	130,6	103,5	100,0	93,2	66,4	88,5	125,0	116,9
Экспорт	131,3	102,3	98,9	95,2	68,7	82,5	125,5	125,3
Импорт	129,7	105,4	101,6	90,2	62,7	99,2	124,4	104,4
из него:								
Со странами дальнего зарубежья								
экспорт	130,9	101,6	100,0	96,5	68,2	82,7	125,5	127,5
импорт	128,4	105,3	102,3	92,2	62,7	100,1	124,6	104,4
Со странами СНГ								
экспорт	133,3	106,3	93,2	88,1	71,8	81,2	125,3	112,4
импорт	137,8	105,9	97,8	77,7	62,3	92,1	122,7	104,1

Источник: [53]

Приложение 2

Товарная структура экспорта Российской Федерации в фактически действовавших ценах

	2015		2016		2017	
	Млн. долл. США	В про- центах к итогу	Млн. долл. США	В про- центах к итогу	Млн. долл. США	В про- центах к итогу
Экспорт - всего	343512	100	285652	100	357767	100
в том числе:						
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	16215	4,7	17075	6	20699	5,8
минеральные продукты	219167	63,8	169145	59,2	216184	60,4
продукция химической про- мышленности, каучук	25405	7,4	20819	7,3	23972	6,7
кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	311	0,1	264	0,1	287	0,1
древесина и целлюлозно- бумажные изделия	9845	2,9	9807	3,4	11775	3,3
текстиль, текстильные изде- лия и обувь	873	0,3	918	0,3	1105	0,3
металлы, драгоценные камни и изделия из них	40760	11,9	37558	13,1	48121	13,5
машины, оборудование и транспортные средства	25422	7,4	24548	8,6	28283	7,9
прочие товары	5513	1,5	5517	2	7342	2

Источник: [53]

Приложение 3

**Товарная структура импорта Российской Федерации в фактически
действовавших ценах**

	2015		2016		2017	
	Млн. долл. США	В про- центах к итогу	Млн. долл. США	В про- центах к итогу	Млн. долл. США	В про- центах к итогу
Импорт - всего	182902	100	182448	100	227464	100
в том числе:						
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	26650	14,6	25072	13,7	28924	12,7
минеральные продукты	4981	2,7	3237	1,8	4476	2
продукция химической про- мышленности, каучук	33989	18,6	33814	18,5	40298	17,7
кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	822	0,4	819	0,4	1130	0,5
древесина и целлюлозно- бумажные изделия	3631	2,0	3385	1,9	3603	1,6
текстиль, текстильные изде- лия и обувь	10847	5,9	10988	6	13574	6
металлы, драгоценные камни и изделия из них	12363	6,7	11898	6,5	16283	7,2
машины, оборудование и транспортные средства	81909	44,8	86158	47,2	110460	48,6
прочие товары	7712	4,3	7078	4	8717	3,7

Источник: [53]

Приложение 4

Средние экспортные цены на основные товары, тыс. долл. США за
тонну

	2013	2014	2015	2016	2017
Рыба свежая и мороженная	1627	1843	1682	1638	1588
Руды и концентраты железные	93	84,8	47,7	43,3	75,4
Уголь каменный	85,1	76	62,1	53,6	74,6
Нефть сырая	734	689	366	289	369
Нефтепродукты	721	701	393	295	392
Газ природный, за 1000 м3	336	317	226	157	179
Электроэнергия, за 1 млн. кВт* ч	53966	50580	40782	37308	37645
Лесоматериалы необработанные, за м3	86,1	85,0	69,1	67,4	75,5
Чугун переделный	391	388	259	228	338
Медь	7324	6635	5457	4703	6180
Никель необработанный	15236	16326	11382	9173	10145
Алюминий необработанный	1817	1836	1741	1433	1682
Автомобили легковые, за шт.	10814	11555	11395	16142	15690
Автомобили легковые, за шт.	22542	22641	22602	24670	22984

Источник: [53]

Приложение 5

Сальдо торгового баланса Белгородской области, миллионов долларов
США

	2005	2008	2009	2010	2011	2012 ¹⁾	2013 ¹⁾	2014 ¹⁾	2015 ²⁾	2016 ²⁾	2017 ²⁾	2018 ²⁾
Сальдо торгового баланса	-564,8	-1277,5	-375,2	-1497,0	-2815,2	-1608,6	-744,6	-92,2	+603,5	+788,1	+1179,7	+1850,9
в том числе по странам:												
дальнего зарубежья	+568,0	+1560,7	+656,6	+1212,6	+1617,8	+1664,4	+1577,7	+1245,7	+1106,3	+1095,5	+1425,7	+1772,3
СНГ	-1132,8	-2838,2	-1031,8	-2709,6	-4433,2	-3273,0	-2322,3	-1337,9	-502,9	-307,4	-246,0	+78,6
Коэффициент покрытия импорта экспортом, процентов	71,5	74,7	82,4	64,4	57,7	69,3	82,1	97,2	133,1	156,2	173,3	224,7

1) С учетом взаимной торговли с Республикой Беларусь и Республикой Казахстан.

2) С учетом взаимной торговли со странами ЕАЭС.

Источник: [44]

Приложение 6

**Внешняя торговля Белгородской области в фактически действовавших
ценах**

	2005	2008	2009	2010	2011	2012 ¹⁾	2013 ¹⁾	2014 ¹⁾	2015 ²⁾	2016 ²⁾	2017 ²⁾	2018 ²⁾
Млн. долларов США												
Внешнеторго- вый оборот	3395,0	8817,7	3899,0	6905,2	10495,4	8874,1	7569,6	6444,2	4248,8	3592,9	4399,7	4818,9
экспорт	1415,1	3770,1	1761,9	2704,1	3840,1	3632,8	3412,5	3176,0	2426,1	2190,5	2789,7	3334,9
импорт	1979,9	5047,6	2137,1	4201,1	6655,3	5241,3	4157,1	3268,2	1822,7	1402,4	1610,0	1484,0
в том числе:												
со странами дальнего за- рубежья	1287,4	3444,7	1834,4	2616,0	4160,6	3410,6	3131,1	3453,7	2657,5	2117,5	2630,4	3121,4
экспорт	927,7	2502,7	1245,5	1914,3	2889,2	2537,5	2354,4	2349,7	1881,9	1606,5	2028,0	2446,9
импорт	359,7	942,0	588,9	701,7	1271,4	873,1	776,7	1104,0	775,6	511,0	602,3	674,5
со странами СНГ	2107,6	5373,0	2064,6	4289,2	6334,8	5463,6	4438,5	2990,7	1591,3	1475,4	1769,4	1697,4
экспорт	487,4	1267,4	516,4	789,8	950,8	1095,3	1058,1	826,4	544,2	584,0	761,7	888,0
импорт	1620,2	4105,6	1548,2	3499,4	5384,0	4368,3	3380,4	2164,3	1047,1	891,4	1007,7	809,4

1) С учетом взаимной торговли с Республикой Беларусь и Республикой Казахстан.

2) С учетом взаимной торговли со странами ЕАЭС.

Источник: [44]

Приложение 7

**Товарная структура экспорта Белгородской области, миллионов
долларов США**

	2013 ¹⁾	2014 ¹⁾	2015 ²⁾	2016 ²⁾	2017 ²⁾	2018 ²⁾
Всего	3412,5	3176,0	2426,1	2190,5	2789,7	3334,9
в том числе:						
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	222,0	235,1	225,6	270,9	332,2	349,8
минеральные продукты	1023,3	749,3	408,1	342,1	437,1	204,9
топливно-энергетические товары	64,7	19,6	13,3	16,2	20,2	10,7
продукция химической про- мышленности	33,3	39,8	35,6	43,0	50,9	81,4
кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	1,2	0,7	0,5	0,1	0,2	0,1
древесина и целлюлозно- бумажные изделия	6,2	7,7	5,1	6,3	11,0	12,5
текстиль, текстильные изде- лия и обувь	3,4	2,3	1,7	1,4	1,7	3,6
металлы и изделия из них	2014,1	2042,4	1618,7	1404,8	1799,9	2528,3
машиностроительная продук- ция	84,1	67,9	100,7	92,2	132,0	126,9
прочие товары	24,9	30,8	30,1	29,7	24,7	27,4

1) С учетом взаимной торговли с Республикой Беларусь и Республикой Казахстан.

2) С учетом взаимной торговли со странами ЕАЭС.

Источник: [44]

Приложение 8

**Товарная структура импорта Белгородской области, миллионов
долларов США**

	2013 ¹⁾	2014 ¹⁾	2015 ²⁾	2016 ²⁾	2017 ²⁾	2018 ²⁾
Всего	4157,1	3268,2	1822,7	1402,4	1610,0	1484,0
в том числе:						
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	613,8	725,2	110,7	112,6	140,2	153,0
минеральные продукты	124,9	125,4	64,5	46,1	51,5	48,2
топливно-энергетические товары	24,1	44,7	13,6	4,5	2,3	2,1
продукция химической про- мышленности	242,8	209,3	180,7	203,1	258,0	287,2
кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	2,5	2,1	1,5	1,5	1,3	1,2
древесина и целлюлозно- бумажные изделия	43,3	43,8	27,3	19,5	27,2	24,7
текстиль, текстильные изде- лия и обувь	43,0	37,8	31,8	27,8	27,6	25,0
металлы и изделия из них	1207,3	971,6	545,1	464,4	457,9	337,1
машиностроительная продук- ция	1709,7	998,4	746,2	438,0	539,3	512,0
прочие товары	169,8	154,6	114,8	89,4	106,9	95,5

1) С учетом взаимной торговли с Республикой Беларусь и Республикой Казахстан.

2) С учетом взаимной торговли со странами ЕАЭС.

Источник: [44]